

» SÍLA
INFORMACE
2020





OBSAH

Úvodní slovo generálního ředitele OR-CZ	1
Nejlepší pracovníci divize OR-SYSTEM v roce 2019	2
Pamětní medaile VUT Brno pro OR-CZ	2
Laboratoř řízení podnikových procesů v době pandemie	3
Konference s uživateli ERP, už po jednatřicáté!	4
Vybrané obchodní projekty OR-SYSTEM Open	5
OR-SYSTEM Open a TRIS řídí nový expediční sklad v DZ Dražice	6
Digitální procesy - Řízení nebo chaos? Seminář na FP VUT Brno	9
Kritická místa v kapacitním rozvrhování	10
Reporty v oblasti kapacitního rozvrhování	11
Rozvoj modulu pro řízení vztahů se zákazníky – Open CRM	13
Evidence a řízení projektů v OR-SYSTEM Open	15
ORCore aneb střípky z jádra ERP systému	16
Kalendář Open CRM	17
Připojené dokumenty	18
OR-SYSTEM Open – možnosti grafické prezentace dat	19
Obecný náhled na propojení objektů	20
Mr.Sejf: jednoduché a bezpečné sdílení důvěrných dokumentů	21
Sportovní aktivity pro každého – tip ze života OR	23
Expedice Ladakh	25

ÚVODNÍ SLOVO GENERÁLNÍHO ŘEDITELE OR-CZ



Tak jako každý rok na tomto místě děkuji všem zaměstnancům, partnerům a zákazníkům za úspěšnou, profesionální a korektní spolupráci, které si velice vážím. Kvalita našich produktů a služeb by nebyla na dnešní špičkové úrovni bez vysoké náročnosti, odbornosti a aktivního přístupu všech osob. Skupina OR v současnosti disponuje týmem více než 100 vysoce kvalifikovaných, zkušených odborníků. Také v roce 2020 a v letech následujících jsme připraveni řešit ve spolupráci s našimi zákazníky ty nejnáročnější projekty. Upřímně se na tuto spolupráci těším!

Ing. Václav Mačát

▶ NEJLEPŠÍ PRACOVNÍCI DIVIZE OR-SYSTEM V ROCE 2019

Začátek roku 2020 pro mnohé znamenal narušení rutinního života, nejen osobního, a změnu mnoha plánovaných aktivit. V těchto dnech všude zmiňovaný koronavirus ovlivnil i pravidelné setkávání pracovníků skupiny OR. Stejně jako v minulých letech jsme se i letos těšili na ples OR-CZ a také jsme očekávali celofiremní setkání se slavnostním oznámením nejlepších pracovníků, kteří v roce 2019 vynikli svým pracovním nasazením mezi ostatními. Březnové celofiremní setkání zaměstnanců a ples byl bohužel kvůli epidemii a s ní souvisejícím vládním opatřením zrušen. Tentokrát nebude vyhlášení nejlepších pracovníků OR-CZ za rok 2019 pro zúčastněné překvapením okamžiku.

Všichni doufáme, že se naše životy brzy vrátí do známých kolejí a při nejbližší příležitosti se všichni setkáme a z úst generálního ředitele OR-CZ Ing. Václava Mačáta vyslechneme zhodnocení předchozího roku, který byl významný dosažením nejvyššího obrátu v historii OR-CZ, a také se dozvíme o plánech do dalšího období.

Za dosažené pracovní výsledky, příkladnou aktivitu a vysokou úroveň odborných znalostí budou v divizi OR-SYSTEM odměněni tito specialisté:

Pavel Richter

programátor úseku Vývoj ERP

V úseku Vývoj ERP patří Pavel na své pozici programátora ERP systému již dlouhodobě ke klíčovým pracovníkům. Jeho

práce se vyznačuje spolehlivostí, včas a bez chyb plní zadané úkoly. Je také nápomocný ostatním programátorům při hledání řešení složitějších problémů. Při odevzdávání úkolů příkladně spolupracuje s testovacím oddělením i úsekem Realizace.

Ondřej Geršl

konzultant úseku Realizace

Ondra, jako konzultant úseku Realizace, velmi dobře zvládá a plnohodnotně se zapojuje do implementace projektů. Je flexibilní při plnění úkolů, uplatňuje svůj osobní přístup a nasazení v přidělených projektech.

Úspěšně si poradil v projektech – za poslední dobu může jmenovat například VOP CZ, s.p., RÜCKL CRYSTAL a.s., Družstevní závody Dražice - strojírna s.r.o., JCEE, s.r.o. a Šroubárna Turnov, a.s.

Je úspěšným garantem pro řadu firem, významný je i jeho podíl pokud jde o obchodní aktivity s těmito zákazníky DEPRAG CZ a.s., JCEE, s.r.o., PERMON, spol. s r.o., RÜCKL CRYSTAL a.s., Šroubárna Turnov, a.s., ZBÍROVIA, a.s...

Dále spolupracuje při vývoji nových modulů, hlavně v oblastech Nákup, Sklady, Servis. Osvědčil se i jako školitel pro zákazníky OR-CZ, a to při školeních v rámci projektů POVEZ II.

Kateřina Nygrinová, DiS.

▲ PAMĚTNÍ MEDAILE VUT BRNO PRO OR-CZ

Podnikatelská fakulta VUT Brno patří k našim velmi významným partnerům, spolupráce trvá více než 25 let. O společných aktivitách často informujeme v našem časopise a přednášky Ing. Zdeňky Videcké, Ph.D. a jejích spolupracovníků jsou pravidelnou součástí programů našich konferencí a seminářů.

Za všechny aktivity jmenujme projekt Laboratoř podnikových procesů nebo akci, kterou připravujeme na letošní rok, seminář Digitální procesy pro trvalé zlepšování řízení v podnicích. Také Fakulta podnikatelská si velmi váží spolupráce s OR-CZ a už dvakrát jsme v minulosti převzali ocenění při různých slavnostních událostech.

V roce 2019 VUT Brno prožívalo velkou událost – 120 let svého založení a oslavy tohoto významného jubilea byly roz-

loženy do celého roku v různých podobách. 14. 11. 2019 proběhlo v Městském divadle Brno slavnostní setkání zástupců akademické obce, zaměstnanců VUT, partnerů VUT a osobností kulturního a společenského života, spojené s udílením zlatých, stříbrných a pamětních medailí a Cen rektora. Na závěr oslavy bylo divadelní muzikálové představení „Mamma Mia!“ a bohatý raut. Slavnostního setkání se účastnil i generální ředitel OR-CZ Ing. Václav Mačát a převzal ocenění za naši dlouholetou spolupráci.

Všichni si získaného ocenění moc považujeme.

Mgr. Stanislav Nisler

LABORATOŘ ŘÍZENÍ PODNIKOVÝCH PROCESŮ V DOBĚ PANDEMIE

Projekt výběru a výstavby „Laboratoře řízení podnikových procesů“ (LAPROCO) skončil a nastala etapa intenzivního využívání laboratoře ve výuce - nasazování pořízeného vybavení do obsahové náplně v jednotlivých předmětech studijních programů, zejména „Procesní management“ a „Řízení a ekonomika podniku“. Etapa náročná, jak z pohledu úpravy obsahu jednotlivých předmětů, tak z hlediska přípravy dat a ovládání nových informačních systémů a technologií. Jednotlivé týmy mezi sebou sdílely na poradách nápady a měly možnost navržená řešení okamžitě vyzkoušet, setkávaly se s dodavateli, školily se. Vše přerušila opatření proti pandemii koronaviru.

Letní semestr 19/20 začal v životě fakulty trochu netradičně, učitelé postupně zapojovali vybavení do výuky v naší „virtuální továrně“ LAPROCO. Někteří testovali vybavení a navržené úlohy na vybrané skupině (příklad: trénink štíhlé výroby s využitím manažersko-simulační hry pro výrobu a logistiku), další postupně zaváděli cvičení pro všechny studenty předmětu s několika hodinami v semestru. Množství pořízeného vybavení a systémů, sladění nových námětů o využití LAPROCO, bylo přímo úměrné délce školení. Za obrovské podpory dodavatelů a pracovníků OR-CZ se začalo s úpravou obsahové náplně jednotlivých předmětů a bylo zřejmé, že den by potřeboval 48 hodin, aby všichni stihli realizovat své představy. Velmi vítaným se stal zájem některých studentů 2. a 3. ročníku bakalářského programu „Procesní management“ zapojit se do provozu laboratoře. Přihlásili se zájemci o práci s konkrétním vybavením a vše bylo zorganizováno tak, aby měli kdykoli volný přístup do laboratoře.

V tu chvíli udeřila pandemie a následně začala platit opatření vlády se zavřením škol. Život na universitách se transformoval do světa online. Pochopitelně, přípravy úloh a práce s nainstalovanými informačními systémy a technikou v LAPROCO, byly přerušeny.

Už během prvního týdne distanční výuky, studenti diskutovali o možném využití LAPROCO pro pomoc lidem v první linii, především 3D tisku a řezacího plotru. V rámci online výuky byly zadány semestrální práce, ve kterých měli navrhnout koncept, jak využít dané výrobní kapacity a co nejefektivněji zrealizovat v praxi:

- zmapovat situaci potřeb v obranné linii,
- zjistit jaké modely ochranných pomůcek má vůbec smysl tisknout,
- vybrat vhodné modely pro naše 3D tiskárny a vhodný materiál,
- připravit modely na efektivní tisk,
- zajistit distribuci.

VUT FP se zapojila do několika iniciativ pomoci. V akci „S 3D tiskem proti koronaviru“, dodavatel 3D tiskárny Stratasys Fortus F170 poskytl nejvhodnější model čelních držáků na obličejové štíty a výrobky putovaly do Fakultní nemocnice Olomouc. Další byla aktivita „3D tiskem proti Covid-19“, sdružující 3D tiskaře, jejichž modely obličejových štítů se sváží, desinfikují a kompletují v Jihomoravském inovačním centru Brno. Pro tento tisk byla využita tiskárna Trilab DeltiQ, zapůjčená z Ústavu informačních systémů. Také v projektu „VUT pomáhá“ studenti v rámci iniciativy vytiskli polomasky BUT-H1 proti Covid-19.

Svížně byly otestovány schopnosti studentů a učitelů reagovat na změnu komfortní zóny běžného studia. Jednalo se především o rychlé nabití znalostí s novým SW, sdílení informací, kooperaci, koordinaci, plánování a vyhodnocování. Během semestrální práce bylo ověřeno jaké modely, z jakého materiálu a na jaké tiskárně tisknout. Studenti použili i programy na úpravu modelů, kde uplatnili své znalosti z 1. ročníku z předmětu konstruování. Byly vyzkoušeny i doplňky, které by nejspíš za „běžného provozu“ vůbec nebylo třeba – například mobilní aplikace umožňující



sledovat 3D tisk na telefonech, kontrolovat spotřebu a množství dostupného materiálu a nahlédnout na tisknutý model. Dále si vyzkoušeli výměnu hlav pro různé materiály a byl vytvořen sdílený cloud, výhradně pro účely laboratoře.

Na začátku pandemie vypadala celá situace trochu beznadějně, ale pro novou laboratoř LAPROCO, znamenala velkou příležitost otestovat její funkce a to v režimu ovládání pomocí vzdáleného přístupu, s přítomností jediného člověka na pracovišti. Zkušenosti ze semestrálních prací významně uspisí rychlejší přípravu LAPROCO pro naši další výuku.

Děkujeme učitelům Fakulty podnikatelské a jejímu vedení, za nadšení a ochotu, bez jejichž podpory by celá organizace pomoci nevznikla.

Zdeňka Videcká, Jiří Zámečník,
Simona Macháčová, Štěpán Chvátal

Vysoké učení technické v Brně, Fakulta podnikatelská

▲ KONFERENCE S UŽIVATELI ERP, UŽ PO JEDNATŘICÁTÉ!

Jsou dlouholeté tradice, které se daří obsahově občerstvovat, něčím novým překvapovat a pravidelná setkání s našimi zákazníky určitě patří mezi ně.

OR-SYSTEM představuje jeden z nejúspěšnějších českých softwarových ERP na trhu podnikových informačních systémů a jsme velmi hrdí, že převážná většina zákazníků s námi aktivně spolupracuje a pomáhá rozvíjet všechny moduly ERP, které pro řízení svého podniku úspěšně využívají. Svými nápady, názory a připomínkami přispívají k jeho neustálému rozvoji a díky tomu patří OR-SYSTEM dlouhodobě mezi špičku na českém trhu. Nedílnou součástí této spolupráce jsou i společná setkání, která pro naše zákazníky pořádáme desítky let.

V roce 2019 pokročily práce na postupném vývoji nové generace OR-SYSTEM Open velmi výrazně kupředu. Základní moduly systému jsou vytvořeny a dostávají se do běžného života u zákazníků, kteří o výměnu projeví zájem v první fázi. Vedle toho vznikají nové moduly, které jsou tvořeny pouze s novou platformou a velmi rychle se dostávají do rutinního používání. O současném stavu OR-SYSTEM Open

V loňském roce proběhla **31. Konference uživatelů**. Čtvrtou desítku konferencí v pořadí, jsme zahájili v netradičním prostředí resortu VIGVAM. Moderní víceúčelový areál se nachází v Němčicích u Kolína a vévodí mu 22,9 metrů vysoký funkční vigvam, který je nejvyšší podobnou stavbou na světě. Další atrakcí areálu bylo ubytování v 10 obytných sudech a sudových apartmánech.

Připravený program konference se z největší části věnoval aktuální generaci OR-SYSTEM Open, nezapomněli jsme také představit některé funkce, které byly doplněny ještě do původního systému. Svůj prostor dostala problematika digitalizace firemních procesů a procesního modelování, včetně ukázky konkrétního využití znalosti svých procesů ve firmě VEBA, textilní závody a.s.

Příjemným zpestřením programu bylo představení firmy JAWA Moto spol. s r.o. spojené s výstavou krásných motocyklů v předšálí. Děkujeme panu řediteli Františku Hruškovi za velmi zajímavý pohled do historie a současnosti firmy, která jednoznačně patří mezi „české zlato“.

Odborným programem nás provázela dvojice moderátorů z filmového světa divokého západu – legendární Vinnetou a zástupce Sedmi statečných, Chris Adams (hlavním důvodem



Obr. 1: Vigvam Resort

se dočtete podrobněji v dalších textech časopisu. Samozřejmě nezapomínáme ani na ty zákazníky, kteří nadále provozují OR-SYSTEM – zde plníme svůj závazek a neomezujeme podporu a potřebný rozvoj funkcionality i u tohoto ERP produktu.



Obr. 2: Výstava motocyklů JAWA na konferenci

proč Old S. „nepřijel“ byla podobnost účesu představitel s Yul Brynnerem).

Z bohatého seznamu jednotlivých přednášek vybírám:

- Aktuální stav OR-SYSTEM Open v roce 2019
- Open CRM – nasazení v praxi
- WorkFlow v OR-SYSTEM Open
- Evidence a řízení projektů – připravovaný nový modul OR-SYSTEM Open
- WMS skladový systém TRIS a jeho realizace v DZ Dražice
- Evidence a hlášení výroby přes mobilní terminály
- Štíhlá výroba – procesní pohled
- Práce s procesy v realitě – VEBA Broumov

- Open DMS WEDA jako součást OR-SYSTEM Open
- Datové centrum OR-CZ
- Mr.Sejř – bezpečné sdílení důvěrných dat
- JAWA Moto – 90 let historie a života firmy

V předšálí zaujaly videoukázky OR-SYSTEM Open řešení pro vybrané moduly systému, včetně nových mobilních aplikací. Na závěr pracovní části byl dán prostor pro účastníky konference k jejímu zhodnocení a případné otázky a náměty formou dotazníku.

Pro aktivní odpolední program jsme si nemohli přát lepší počasí, sluníčka a tepla bylo pro některé až moc. Turistická a kulturní skupina vyrazila společně do nedaleké Kutné Hory, kde byla zajištěna prohlídka známého Chrámu sv. Barbory a Vlašského dvora, kde jsme se seznámili s historií staré české centrální evropské banky a výrobou mincí. Pro příznivce sportovního vyžití byl připraven turnaj ve vikingských hrách a velké fotbalové utkání. Nikdo se nezranil a tak jsme mohli po skončení aktivit rozdat vítězům ceny, které byly všemi okamžitě zkonzumovány. Večerní program, v příjemných prostorách vřavamu, ověřil vědomosti jednotlivých týmů ve „znalostním kvízu“, který opět skvěle připravila Jarka Osvaldová z Grena a.s. – děkuji!

Tradiční **Podzimní odborný seminář**, pořádaný v prostorech zámku v Moravské Třebové, se opět věnoval převážně funkcionalitě OR-SYSTEM Open - byl představen aktuální stav vývoje a účastníci se mohli podívat na jednotlivé moduly a novinky z nového systému. Všem účastníkům byl potvrzen očekávaný scénář přechodu na novou generaci produktu a termínový harmonogram pro vlastní upgrade. V souladu se strategií pokračujícího rozvoje byla představena nová funkcionalita, kterou jsme pro naše zákazníky připravili, námátkou je možno vypíchnout:

- Marketingové kampaně v Open CRM
- Jasper Studio – nový pohled na práci s daty v ERP
- Standardizace připojených dokumentů a variantnost uložení

Na pracovní část semináře navazovala odpolední prohlídka zámku, která byla tentokrát zaměřena na výstavu historických kočárků a velmi mile překvapila svým rozsahem. Společný večerní program byl v Třebovské restauraci, kde se diskuse



Obr. 3: Z výstavy kočárků a hraček na zámku při podzimním semináři

točila převážně okolo nové generace ERP systému a společně jsme zhlédli fotoprezentaci z putování Vládi Dokoupila v Indickém království Ladakh.

Následující den byl vyhrazen pro individuální konzultace se zákazníky v sídle firmy OR-CZ.

Děkuji velice všem našim uživatelům za účast na pravidelných akcích OR-CZ a především těm aktivním za jejich přínos pro rozvoj a zvyšování kvality OR-SYSTEM Open. Těšíme na další setkání s vámi.

Ing. Antonín Vymětal

▼ VYBRANÉ OBCHODNÍ PROJEKTY OR-SYSTEM OPEN

VOP CZ, s.p., www.vop.cz

Náročný rok 2019 odstartoval podpisem několikaletého kontraktu na totální inovaci ERP řešení v podniku VOP CZ v Šenově u Nového Jičína, strategickém podniku pro bezpečnost a obranu České republiky. V létě 2019 se podařilo vyhrát další zakázku s dodávkou důležitých modulů pro integraci informačního systému. Ucelený balík ASW a služeb pro oblast HR v podnikovém řízení, tj. moduly řízení lidských zdrojů, zpracování mezd, docházky, cestovních příkazů, stravovacího a recepčního systému.

IMG MANAGEMENT s.r.o., www.img-management.cz

Přímý dodavatel pro automobilový průmysl - skupina IMG rozšířila svou holdingovou strukturu o 2 nové firmy: znojemský Wintter (výroba interiérových dílů) a královéhradecký ECOPLAST (vakuové zpracování termoplastů). V této souvislosti proběhl interní audit rutinního provozu OR-SYSTEM, seznámení s novou generací Open a porovnání s konkurenčními ERP, které provozovaly nové akvizice. IMG od ledna 2020 nasazuje také u nováčků OR-SYSTEM pro řízení obchodu, plánování výroby a logistiky, evidenci ekonomické činnosti

a controllingu. Obrat skupiny v následujících letech vzroste na 1,3 – 1,4 miliardy CZK a dosáhne 350 zaměstnanců.

Fakulta podnikatelská VUT Brno, www.fbm.vutbr.cz

OR-SYSTEM Open uspěl ve výběrovém řízení Fakulty podnikatelské Vysokého učení technického v Brně na dodávku systému CRM pro školní Laboratoř řízení podnikových procesů. Cílem laboratoře je vytvořit virtuální podnikové prostředí, které studentům umožní pohyb v různých oblastech řízení, jako v reálném výrobním podniku. Open CRM je zaměřen na plán, realizaci a vyhodnocení marketingových kampaní,

identifikaci a zpracování obchodních příležitostí. Procesně podpoří jednotlivé aktivity a kroky studentů a bude také sloužit jako výchozí tržní informace pro návrh produktu. Open CRM navazuje na naše dlouhodobě provozované ERP řešení ve výuce.

Všechny nové uživatele aplikací a služeb vítáme v naší komunitě a těšíme se na rozvoj spolupráce.

Mgr. Pavel Horáček

OR-SYSTEM OPEN A TRIS ŘÍDÍ NOVÝ EXPEDIČNÍ SKLAD V DZ DRAŽICE

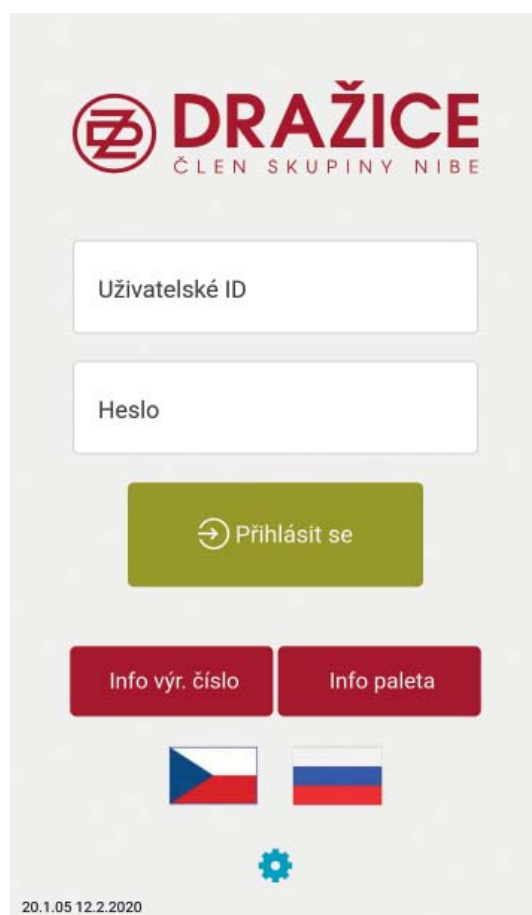
Družstevní závody Dražice - strojírna s.r.o. - největší výrobce ohřívačů vody v České republice, který vyváží produkci do dvaceti zemí celého světa. Ohřívače vody z Dražic jsou českými zákazníky velmi žádané, o čemž svědčí více než 50 % podíl na trhu. Základní modely v produkci jsou ohřívače v provedení svislém, vodorovném, stacionárním, elektrickém a kombinovaném v objemech od 5 l do 1000 l. Dále pak nepřímotopné stacionární zásobníky (výměníky) vody s objemy od 100 l do 1000 l. Důležitým artiklem je i výroba zásobníků vody s nepřímým ohřevem pro výrobce plynových kotlů. Několik statistických čísel z DZD: 285 kmenových zaměstnanců, 1,2 mld. roční obrat, komplexní OR-SYSTEM v provozu od 2001 a od 2019 přechod na novou generaci ERP řešení OR-SYSTEM Open.



Obr. 1: Nové logistické centrum

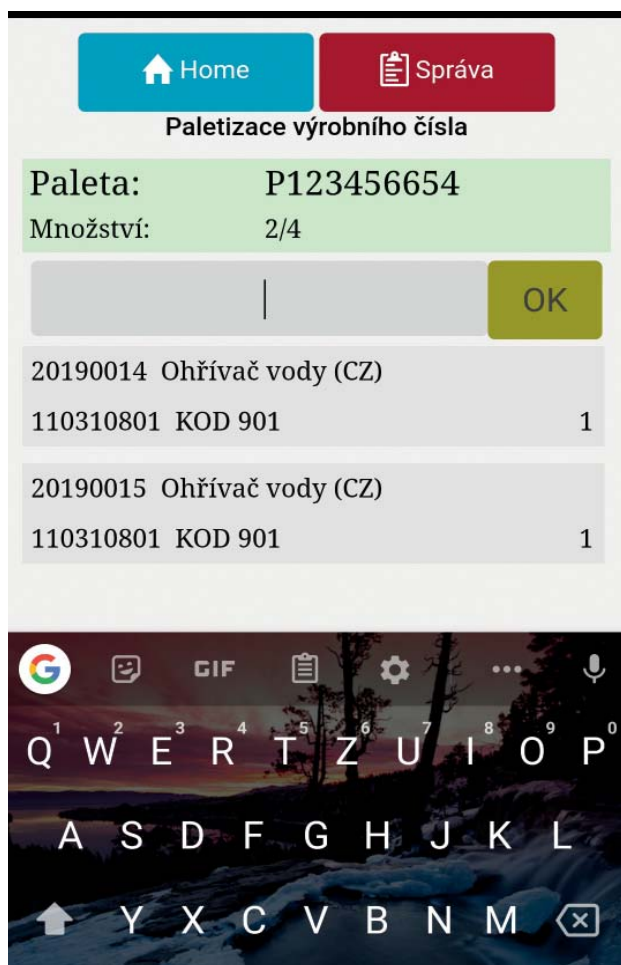
V roce 2018 zahájili stavbu nového logistického centra, které bylo spuštěno do provozní rutiny 6. ledna 2020, s těmito cíli:

- výrazně zefektivnit a zkvalitnit dodávky výrobků a zboží k odběratelům,
- centralizovat skladové prostory do jedné lokace (současný stav znamenal různé lokace a vyžadoval přejezdy dopravců podle nakládaného zboží a výrobků),



Obr. 2: Uživatelské rozhraní aplikace

- paletizace produkce a prodej v násobcích balení, po celých paletách s minimálním počtem rozbalování palet (tzv. „pikování“),



Obr. 3: Paletizace výrobního čísla

- realizovat systém zakladačů VNA a komplexní řízení automatizovaného skladu.

Pro dodávku logistického centra (WMS) bylo vybráno řešení od firmy Gaplox (skladový systém TRIS) se vzájemnou integrací s naším ERP OR-SYSTEM Open.

Komplexní řešení je možné rozdělit do následujících sedmi samostatných procesů:

1. Vytvoření master dat

- Balicí předpis definuje množství na paletě a typ palety včetně rozměrů a hmotností.
- Master data vytvořená v ERP jsou využita pro řízení skladu v systému TRIS.

2. Paletizace výrobků a nakupovaného zboží

Paletové štítky jsou tištěny externě, jedná se o souvislý interval čísel, pro které je zajištěna unikátnost.

Aplikace je k dispozici pro mobilní čtečky čárových kódů, v DZ Dražice např. CHAINWAY C72 2 D imager.

Vlastnosti mobilní aplikace a funkce:

- nezávislost na operačním systému,
- multijazyčnost (CZ/RU),
- přístupné funkce dle povolení na uživatele,
- možnost odhlásit poslední operaci výroby současně s paletizací výrobku,

- palety jsou homogenní a úplné.

• Paletizace hotových výrobků:

- sejmутí čísla palety a výrobního čísla výrobku,
- kontrola balicího předpisu,
- automatické odeslání žádosti o zaskladnění, pokud je paleta úplná.

• Paletizace nakupovaného zboží:

- sejmутí čísla palety a výrobního čísla výrobku, eventuálně sejmутím intervalu výrobních čísel umístěných na paletě,
- kontrola balicího předpisu,
- kontrola spárování dodavatelského výrobního čísla a interního výrobního čísla.

• Správa palety:

- sejmутí palety a zobrazení obsahu palety,
- sejmутí výrobního čísla a zobrazení obsahu palety, na které se výrobní číslo vyskytuje,
- operace s paletou (zrušení palety, vytvoření neúplné palety atd.).

3. Naskladnění palety do WMS

Na základě odeslání žádosti po ukončení paletizace:

- vygenerování žádosti o naskladnění v TRIS do výměnné DB z úlohy paletizace,
- fyzické sejmутí čísla palety ve WMS kontrola existence v nezpracovaných žádostech a formální kontrola master dat,
- uložení na vhodnou buňku dle vlastního algoritmu skladu v TRIS,
- vygenerování konfirmace o naskladnění v TRIS do výměnné DB,
- zpracování konfirmace v OR-SYSTEM Open - vygenerování skladových transakcí.

4. Vyskladnění palety z WMS

Na základě prodejního dokladu (vychystávací příkaz):

- vygenerování žádosti o vyskladnění z TRIS do výměnné DB z úlohy správa vychystávacích příkazů,
- výběr vhodných palet pro pokrytí vychystávacího příkazu dle vlastního algoritmu v TRIS,
- po potvrzení nakládky ve WMS generování konfirmace nakládky vychystávacího příkazu včetně počtu palet,
- zpracování konfirmace v OR-SYSTEM Open generování skladových transakcí.

5. Master Balance – porovnání účetního stavu v ERP a WMS

Proces probíhá automaticky každodenně mimo provoz IS:

- vygenerování účetního stavu WMS vedeného v OR-SYSTEM Open,
- Doplnění účetního stavu WMS vedeného v TRIS a vyhodnocení rozdílů.

6. Inventory

- TRIS předává fyzický stav zjištěný inventurou do OR-SYSTEM Open,
- a v OR-SYSTEM Open je provedeno účetní vypořádání (manka/přebytky).

DIGITÁLNÍ PROCESY – ŘÍZENÍ NEBO CHAOS? SEMINÁŘ NA FP VUT BRNO

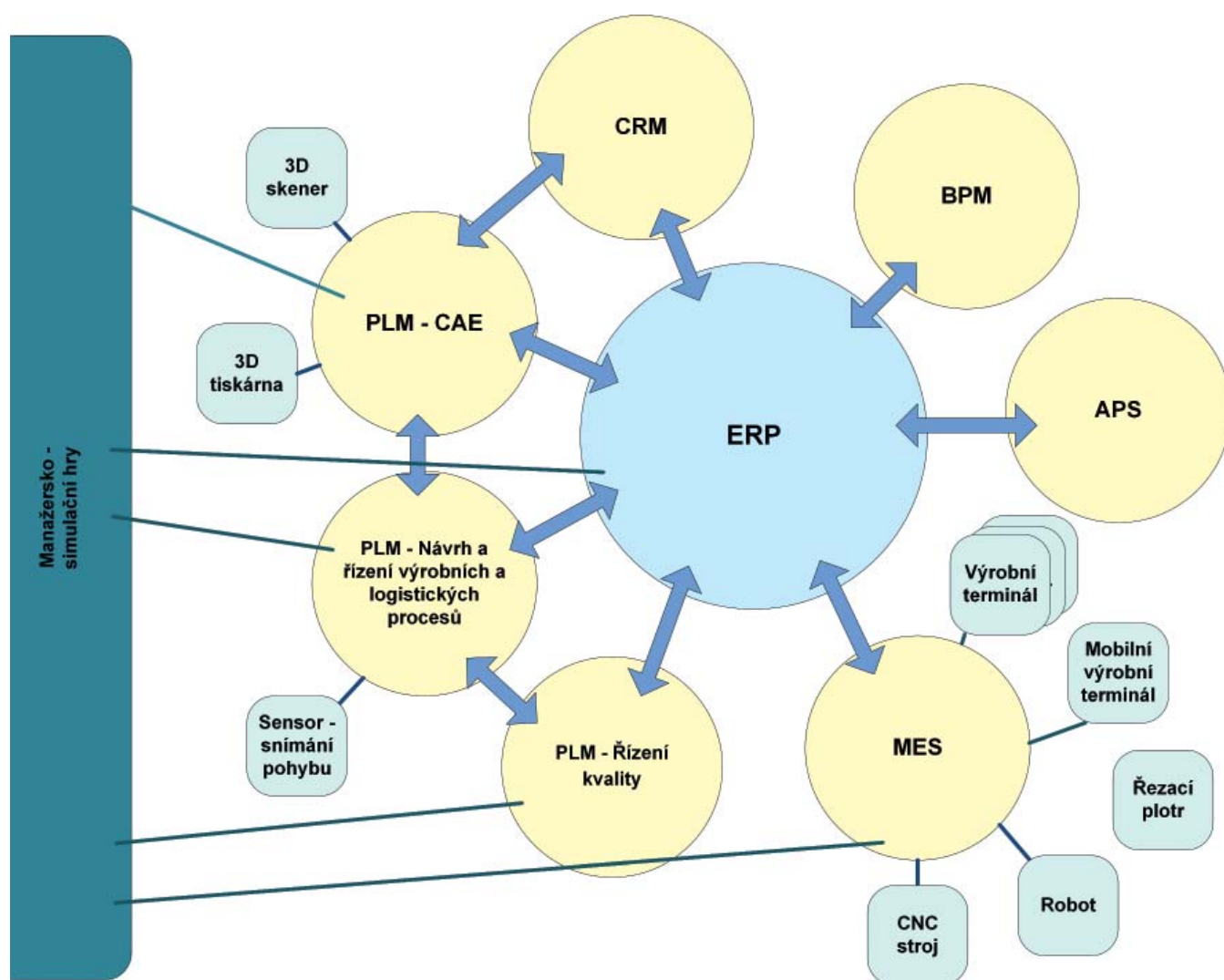
Dne 31. 3. byl nachystán velký den na Fakultě podnikatelské VUT v Brně – společně s partnery jsme připravili výjimečný seminář na obsáhlé téma pro transformující se ekonomiku v 21. století. Desítky manažerů z České republiky v různých oblastech podnikání, experti z akademické rodiny vysokých škol a jejich studenti se těšili na sdílení zkušeností z praxe, představení nových metod, příkladů a jejich přínosů. Všechno zhatila asijská viróza s tím otravným názvem (minimálně pro mexický pivovar). **Organizátoři se nevzdali a seminář přeplánovali na 15. 10. 2020.**

O čem setkání výkonných manažerů, specialistů a akademiků bude?

Zaměříme se na různé úhly pohledu k digitalizaci v souvislostech se znalostí procesů a na závěr setkání bude představena nová Laboratoř podnikových procesů FP VUT Brno.

Co konkrétně nabídne jihomoravský program o procesech a digitalizaci?

• **Ing. Vladimír Karpeta**, koordinátor konceptů závodů a strategie výroby ŠKODA AUTO nechá nahlédnout pod pokličku „Od plánování na papíře až k AI“. Přednáška ukáže



cestu k používaným pokročilým SW, ERP systémům a rozebere klíčové otázky dneška: jsme připraveni udělat další krok směrem k umělé inteligenci (AI)? Co s sebou mimo jiné nese vlna digitalizace a AI? Jaká je praktická zkušenost z aplikace v podnikové praxi?

- **Ing. Roman Gaal**, ředitel G-Tech, v příspěvku „Digitalizace při procesu svěšování plastových dílů“ představí použité způsoby a řešené překážky při inovaci a implementaci do praxe.
- **Ing. Vladimír Šmidák**, generální ředitel TOS Znojmo prezentací „Jak je důležité znát své procesy“ připojí své postřehy a doporučení ze spolupráce s OR-CZ a FP VUT Brno pro lepší pochopení a změny procesů u zakázkového výrobce převodovek.
- **Ing. Lukáš Voves**, vedoucí ICT VEBA vystoupením „Výhody procesního modelování v podnikové praxi“ ukáže přínosy podnikového modelu pro efektivnější řízení (nejen) po změnách akcionářů firmy a záměry ve strategii operational excellence, tedy vynikajícím naladění procesů.
- **Bc. Jaroslav Rittich**, Lean Manager BOSCH-DIESEL představí, jak probíhá prospěšná „Spolupráce s vysokými školami na poli digitalizace procesů“.
- **Mgr. Stanislav Nisler a Ing. Jan Nisler, OR-CZ**, odprezentují cestu v procesním modelování – od vývoje aplikačního SW k reálným poznatkům u klientů v optimalizaci procesů s možnostmi služby PAMP - vytvoření „Procesního & architektonického modelu podniku“, přesahů k obsluze IS a jejich postupům, podnikovým zdrojům, normám, atd.
- **Ing. et Ing. Pavel Juřica, PH.D. z FP VUT Brno, doc. Ing. Jan Škrbek, Dr., doc. Ing. Klára Antlová, Ph.D.**

z TU v Liberci a doc. Ing. Zdeněk Ulrych, Ph.D. ze ZČU v Plzni seznámí se současnými trendy vzdělávání v digitální éře - jak se studenti v rámci výuky připravují na řízení procesů v podnicích a s jakými nástroji pro procesní řízení se učí.

Příspěvky skládají mozaiku zamyšlení o procesech až po úroveň existence a přežití civilizace. Většina našeho konání a bytí je o procesech, které jsou řízeny vědomě či nevědomě. Procesy ve složitých systémech mohou být natolik komplikované, že je nutné hledat metodiky a technologie pro jejich zvládnutí, „uřízení“.

Na závěr se účastníci seznámí s nově otevřenou „Laboratoří podnikových procesů VUT FP Brno“, která vznikla ze zápalu odborných konzultantů pod vedením Ing. Zdenky Videcké a s pomocí finančních zdrojů z EU.

Obrázek ilustruje vybudovanou Laboratoř.

Podpora řízení produkčních procesů je zde realizována integrací různých systémů a ERP OR-SYSTEM, který fakulta využívá k výuce už dlouhodobě. Integrace umožňuje tvorbu typových případových studií v jednotlivých předmětech tak, aby na sebe navazovaly a sdílely data. Virtuální prostředí nabízí studentům pohyb v různých oblastech „firmy“ po celou dobu jejich studia, jako v reálném podniku. To vede k lepšímu pochopení vzájemných souvislostí podnikových procesů. Chcete - li se dozvědět více o semináři Digitální procesy, neváhejte kontaktovat OR-CZ.

Mgr. Pavel Horáček

KRITICKÁ MÍSTA V KAPACITNÍM ROZVRHOVÁNÍ

Kapacitní rozvrhování výrobních zdrojů (APS) slouží ke stanovení termínů jednotlivých operací vzhledem k předpokládaným termínům dodání objednaných produktů zákazníkům. Současně musí respektovat posloupnost jednotlivých operací, dostupnost a dodávky potřebných nakupovaných komponent, dodávky kooperací a především dostupnost kapacit potřebných zdrojů pro vlastní výrobu. V ideálním případě, tj. při splnění všech slíbených termínů prodejních objednávek, by nebylo potřeba provádět žádné změny. Tento ideální stav ale ve skutečnosti nenastává. Často dochází k situacím, kdy některé prodejní objednávky nemohou být realizovány v definovaných termínech. Je tedy nutné provést kroky, které reálné termíny co nejvíce přiblíží požadovaným. V případě, kdy nejsou termíny prodejních objednávek splněny po provedení kapacitní bilance, je třeba provést změny ve výrobním procesu, v dodávkách materiálů či kooperací. Cílem těchto změn je co největší přiblížení ideálnímu stavu – tj. stavu, kdy budou splněny slíbené termíny dodávek zákazníkům.

Jaké změny je potřeba provést, abychom se co nejvíce přiblížili k cíli?

Někdy může postačit navýšení kapacity na určitých pracovištích. Pokud pracují na 1 nebo 2 směny, lze přidat další směnu nebo zajistit práci i v nepracovní den. V jiných případech může být dostačujícím řešením zrychlení dodávek kritických nakupovaných komponent potřebných pro výrobu, případně zrychlení dodávek kooperovaných operací. Abychom mohli k potřebným změnám přistoupit, je nutné identifikovat co způsobuje největší problémy v kapacitní propustnosti výroby. Pro zvýšení propustnosti výroby má význam zabývat se jen těmi operacemi, které výrobu opravdu zpožďují, ať už z důvodu nedostatečných kapacit daného pracoviště nebo pro nedostupnost potřebných komponent od dodavatelů.

Zásobník práce v ERP OR-SYSTEM Open byl pro tyto účely doplněn o další atributy, které umožňují lépe identifikovat „kritická místa“. Jedná se zejména o následující atributy:

- **Termín zahájení operace dle operace předcházející**
Jedná se o ideální termín, kdy by mohla být operace zahájena vzhledem k ukončení operace (operací) předcházejících.

Skutečný termín se z důvodu nedostupnosti kapacity může od tohoto termínu lišit.

- **Termín zahájení operace dle dostupnosti nakupovaných komponent**

Jedná se o termíny, kdy by mohla být operace zahájena vzhledem k dostupnosti nakupovaných komponent.

- **Termín skutečného zahájení dané operace - bez následných optimalizací**

- **Příznak, zda příslušná komponenta je kritická pro kapacitní průchodnost**

Kritická komponenta, která nejvíce „zpozdí“ kapacitní zaplňování příslušné vyšší komponenty nebo finálního produktu.

Uvedené nové atributy slouží jako podklad pro nalezení úzkých

míst. Tato úzká místa jsou následně přehledně zobrazena a na základě jejich analýzy je možné provádět kroky a změny, které vedou k co největšímu přiblížení ideálnímu stavu.

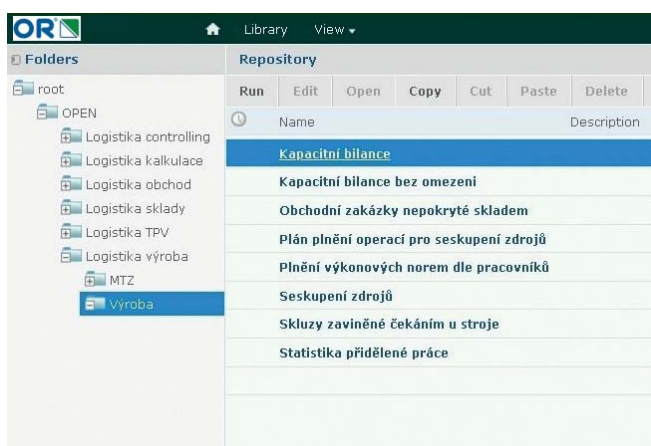
Proces optimalizace není jednoduchý a k výslednému cíli není možné dospět v jednom kroku. Zpravidla je nutné postupně provádět řadu postupných změn, tyto pečlivě vyhodnocovat a postupně optimalizovat. Charakteristiku a popis jednotlivých výstupů z rozvrhování kapacit naleznete v článku „Reporty v oblasti kapacitního bilancování“.

Ing. Rostislav Novotný

REPORTY V OBLASTI KAPACITNÍHO ROZVRHOVÁNÍ

Kapacitní bilancování výroby je standardním modulem ERP OR-SYSTEM Open. Za pomoci algoritmických technik **MRP** (Material Requirements Planning) a **APS** (Advanced Planning and Scheduling) tak ERP systém v první části (MRP) propočítává materiálové potřeby dle množství a termínu, ve druhé části (APS) optimalizuje přidělování výchozích materiálů a současně optimalizuje omezené kapacity výrobních zdrojů podniku.

APS svým rozplánováním výroby až na detail operace v čase de facto jednoznačně může řídit výrobu a výrobní plán, ale v praxi to tak nebývá. Do APS řešení vstupuje řada vnějších faktorů - subdodávky výroby, výroba v kooperaci apod. a z tohoto důvodu mohou být výsledky APS nesprávné, těžko dohledatelné a nemusí se na uvedené odchylky v konečném důsledku ani přijít.



Obr. 1: Menu reportů APS

Abychom výsledky z APS vyhodnocovali a využívali správně je zapotřebí hlubších analýz a vizualizací. Proto vznikla nová agenda výstupních reportů pro podporu správného řízení a rozhodování v operativě výroby z dat dílenského

řízení výroby. Reporty jsou publikovány pomocí webových prohlížečů s možností postupného „vnoření se“ (drill-down) do nižších a nižších záznamů.

Menu je sestaveno do jednotlivých složek ERP, ke kterým lze přiřadit přístupová práva pro jednotlivé uživatele zařazených do tzv. rolí. Přístup k datům reportů je on-line.

Chybějící materiál na výrobu

Obr. 2: Chybějící materiál na výrobu a drill-down pohled na nevyřízenou nákupní objednávku

První stav, který může ohrozit výrobu je chybějící materiál nebo komponenty bez ohledu na správnost výsledků MRP kalkulace. Může nastat situace, kdy podle propočtu jsou všechny chybějící materiálové potřeby pokryty nákupními objednávkami ke správnému termínu, ale v daný okamžik k dispozici prostě nejsou. Report Chybějící materiál na výro-

Zásobník práce na stroje

Datum od:12.03.2020

Datum do:31.03.2020

Datum tisku: 12.03.2020

Středisko	Stroj	Název	NH k práci	NH výroba	Koef.(%)	DenníFond(Hod)	ObdobíFond(Hod)	Dny k práci	Dny celkem
013	3850	VALCE	7.75	7.75	100.00	0.75	10.50	10.33	10.33
	4652	VRTACKA 8	12.23	42.14	100.00	7.50	105.00	1.63	5.62
	4790	TRUBKOMET	50.27	75.31	100.00	7.50	105.00	6.70	10.04
	9322	KOVARNA	74.75	74.75	100.00	3.75	52.50	19.93	19.93
	9434	STOZARY	11.39	11.39	100.00	7.50	105.00	1.52	1.52
	9480	PASIVACE	0.00	8.98	100.00	2.25	31.50	0.00	3.99
	9860	KONTROLA	1.00	1.00	100.00	7.50	105.00	0.13	0.13
	942201	STEHOVANI	47.29	74.59	100.00	15.00	210.00	3.15	4.97
	942202	STEHOVANI	69.58	74.81	100.00	15.00	210.00	4.64	4.99
	942203	STEHOVANI	62.09	75.05	10.00	1.50	21.00	41.40	50.04
	942204	STEHOVANI	60.96	74.72	100.00	15.00	210.00	4.06	4.98
	942205	STEHOVANI	72.68	74.85	100.00	15.00	210.00	4.85	4.99
	942301	ZAMECNICKE	35.97	66.26	600.00	90.00	1260.00	0.40	0.74
	942302	ZAMECNICKE	47.66	74.51	100.00	15.00	210.00	3.18	4.97
	942303	ZAMECNICKE	52.88	75.08	50.00	7.50	105.00	7.05	10.01
01301	942304	ZAMECNICKE	50.86	74.15	100.00	15.00	210.00	3.39	4.94
	942305	ZAMECNICKE	49.79	73.46	100.00	15.00	210.00	3.32	4.90
	284001	SVAROVANI	7.27	74.54	80.00	12.00	168.00	0.61	6.21
	284002	SVAROVANI	26.08	74.20	100.00	15.00	210.00	1.74	4.95
	284003	SVAROVANI	12.94	67.28	200.00	30.00	420.00	0.43	2.24
01302	284004	SVAROVANI	26.68	74.77	30.00	4.50	63.00	5.93	16.62
	2860	SVAROVANI	71.06	74.86	100.00	3.75	52.50	18.95	19.96
	2870	SVAROVANI	1.26	25.69	100.00	7.50	105.00	0.17	3.43
01303	2890	SVAROVANI	53.68	74.95	100.00	0.75	10.50	71.57	99.93
	2710	STITKY	16.39	19.87	100.00	7.50	105.00	2.19	2.65

Obr. 3: Zásobník práce na pracoviště/stroje

Obr. 4: Skluzы zaviněné čekáním práce u stroje

bu ukazuje krytí výroby z pohledu nákupu (a současně i krytí skladem), kdy nejsou včas vyřízeny nákupní objednávky, které měly být již splněny nebo nákupní objednávky dokonce nejsou ani vystaveny. Odkazem na „Objednáno“ se vnoříme do vystavených nevyřízených nákupních objednávek pro daný artikl a následně můžeme provést patřičná opatření.

Zásobník práce na pracoviště/stroje

Sestavená fronta práce na jednotlivá pracoviště je jeden ze základních pohledů na kapacitní bilancování, ale stejně tak je podstatný i pohled na pracoviště a stav hotové výroby na operace, které tomuto předchází. Na obrázku jsou vidět vybilancované kapacity daných strojů (modře) a aktuální stav hotové výroby předcházejících operací (zeleně) > odpovídá skutečnosti ve výrobě.

Výše uvedený status quo ve výrobě se následně projeví ve skluzech, které jsou zaviněny čekáním práce u stroje > čím tmavší barva, tím menší propustnost výroby. Kliknutím na viditelně kritická místa se vnoříme do jednotlivých operací výrobních zakázek, které frontu práce v daný okamžik vytvářejí (všechny skluzы jsou rozprostřeny v čase po jednotlivých dnech).

Obchodní zakázky nepokryté skladem

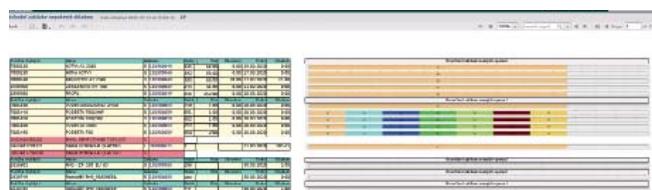
Každý „výrobák“ zná nepříjemnou otázku obchodníka: „A kdy to vlastně bude hotové?“. Jak nalézt správnou odpověď? Pomocí reportu si může sám obchodník odpovědět, nemusí nikoho obvolávat. K dispozici je přehledná vizualizace, která zobrazí pro vybrané prodejní zakázky (dle vybraného termínu plnění) stav nehotové výroby (adresně

Obr. 5: Report nepokrytých obchodních zakázek

i neadresně), kryjící vybrané prodejní zakázky. Ke každému řádku výrobní zakázky je současně grafický pohled na nehotové vybilancované operace v zásobníku práce s termíny plánovaného dokončení.

Plánované vytižení strojů dle kapacitní bilance kapacit vs. Manažerský plán kapacit

Kapacitní bilance vytěžuje jednotlivá pracoviště do nadefinovaných omezených kapacit (podle přiřazeného pracovní-

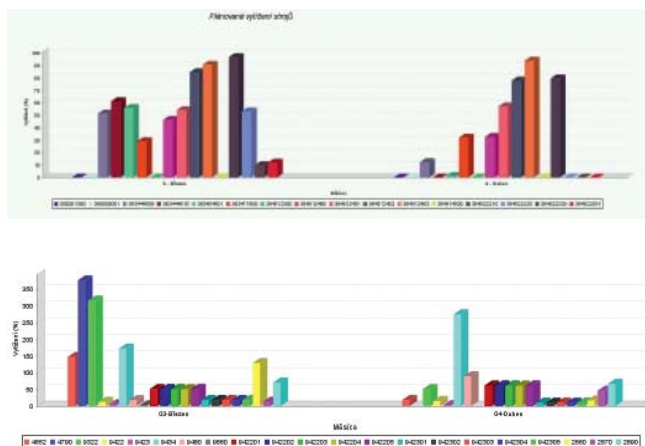


Obr. 6: Zásobník práce k nepokrytým obchodním zakázkám

ho modelu dne). A z toho vyplývá, že každý stroj/pracoviště může být vytiženo maximálně na 100 %, protože práce ve skluzu se automaticky posune na druhý den. V připraveném reportu si můžeme nastavit zvýraznění překročení horního i dolního procenta vytižení daného stroje o požadovanou % hodnotu.

Naopak **Manažerský kapacitní plán** ukazuje překročení daného stroje/pracoviště bez ohledu na vytižení stroje, vlastně podle termínu plnění prodejní zakázky. A je na první pohled vidět, kde je výroba prvoplánově přeplněná. Opět je možnost se vnořit (drill-down) na dílčí zakázky, které dané pracoviště přeplňují.

Účelem nových reportů je maximální využití informací v ERP OR-SYSTEM Open pro efektivní využití dostupných



Obr. 7: Kapacitní bilance vs. Manažerský plán

kapacit, minimalizaci plýtvání výrobními zdroji, optimální sestavení fronty práce, co nejlepší synchronizaci výroby s prodejními zakázkami, snížení rozpracovanosti výroby a mít v daný okamžik správné pokyny pro výrobu. Cílem je předcházení kritických míst a také jejich včasné řešení.

Ing. Petr Šesták, Ing. Vladislav Hvězda

ROZVOJ MODULU PRO ŘÍZENÍ VZTAHŮ SE ZÁKAZNÍKY – OPEN CRM

Nová generace našeho ERP je znovu obohacena o novou funkcionalitu, která v minulém systému nebyla. Jedním ze zcela nových modulů je Open CRM – pro řízení vztahů se zákazníky, dodavateli apod.

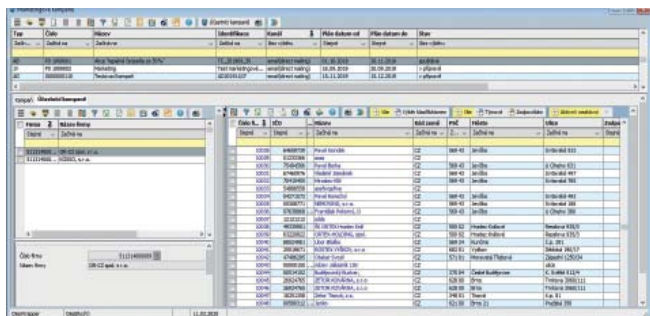
Marketingové kampaně

Modul Open CRM se skládá z velkého počtu dílčích aplikací a funkcí. Jednou „kostičkou v pestré mozaice CRM“ jsou Marketingové kampaně. Žádný výrobek, obchodní produkt nebo služba nejsou stejné, eventuálně ani potřebné všem zákazníkům. Je na odborných pracovnících firmy, zda umí identifikovat, kdo z jejich portfolia by mohl mít potřebu nakoupit, co nabízí. Zda zvládnou, co nejlépe přeměnit potencionální zákazníky v platící. „Marketing je věda a umění, jak nacházet, udržovat si a pěstovat výnosné zákazníky“ (Philip Kotler).

Marketingová kampaň je v čase ucelená sada aktivit ve prospěch organizace s cílem upozornit na její výrobky

a služby, propagovat je a podpořit jejich prodej. Kampaň se spouští například v případě uvedení nového výrobku nebo jeho významné inovace na trh, kdykoliv je potřeba připomenout potencionálním kupujícím produkty firmy. Je potřebné si uvědomit náklady na kampaň, porovnat je s očekávanými přínosy (se zvýšením prodeje, spokojenosti se službami a loajalitou apod.) a na základě toho vybrat optimální formu kampaně.

Cílem každé marketingové kampaně je oslovit určitou množinu subjektů (firem), předat jim obchodní sdělení a ideálně od nich získat zpětnou reakci. Adresátem kampaně jsou subjekty (firmy) z adresáře firem. Jejich výběr probíhá variantně - pomocí využití pokročilých filtrů, výběrem pomocí klasifikátoru na základě segmentace firem, nebo ručně (drag & drop). Cílovou skupinou každé marketingové kampaně je množina adresátů zadaná v této kampani. Komunikační kanál určuje, jakým způsobem bude adresát kampaně osloven a ovlivňuje proces provedení kampaně. Mezi nejpoužívanější komunikační kanály patří e-mail, telefon, pošta nebo i osobní



Obr. 1: Výběr účastníků marketingové kampaně v CRM OR-SYSTEM Open

kontakt obchodního zástupce, technika atd. Velký význam má také zaznamenání a vyhodnocení zpětné reakce od oslovených subjektů.

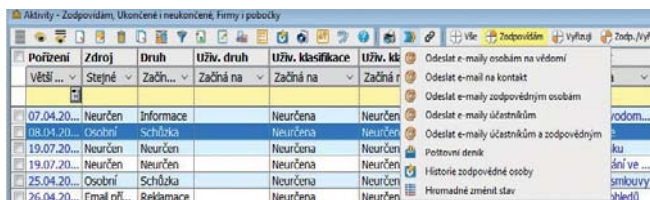
Odeslaná a doručená pošta

Jedna z variant komunikace se zákazníkem je v současné době elektronická pošta. A to jak na straně odeslaných e-mailů, tak na straně přijatých e-mailů.

Odeslaná @ pošta

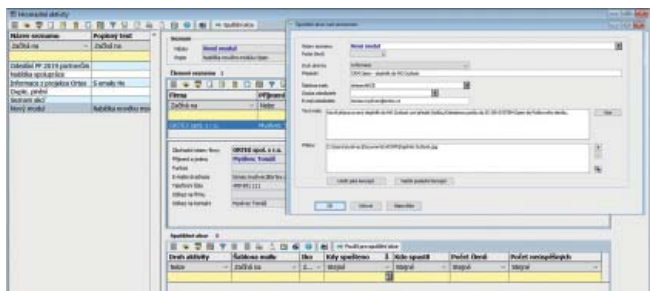
Odeslanou e-mailovou korespondenci lze rozdělit na jednotlivou a hromadnou.

Jednotlivé e-maily se odesílají přímo ze záznamu Aktivita. Tento způsob komunikace je vhodné použít při informování zákazníka v konkrétním případě – například plánovaná schůzka.



Obr. 2: Odeslání @ - naplánovaná schůzka

V jiných situacích je výhodnější použít hromadné odeslání e-mailů. Například oslovení skupiny zákazníků o novém produktu, odeslání Aktuality o novinkách atd. Pro tento způsob komunikace je součástí Open CRM samostatná úloha Hromadné aktivity. Uživatel pracuje se seznamem zákazníků (adres), který tvoří na základě Subjektů (adresáře), nebo na základě Kontaktů. Následně může nad tímto seznamem vyvolat hromadnou akci – odeslání e-mailů, vytvoření Aktivit. Součástí takové akce je volba šablony e-mailu, vložení příloh,



Obr. 3: Hromadné aktivity, práce se šablonou

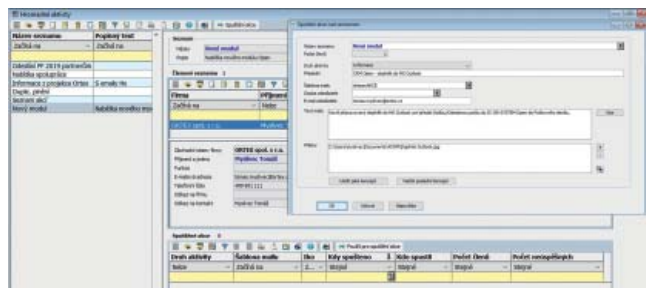
případně specifikace odesílatele a druhu vznikající Aktivita.

Takto vytvořených seznamů si můžete v Open CRM připravit více, každý pro jinou hromadnou akci. Součástí úlohy je i vedení historie odesílání, případně uložení parametrů hromadné akce pro příští použití. Součástí odeslané pošty (jednotlivé i hromadné) je provedení záznamu o této akci v Poštovním deníku.

Doručená @ pošta

Doručenou e-mailovou korespondenci lze zpracovávat několika způsoby:

- ručním vyplněním Aktivita s přiložením obsahu e-mailu a příloh,
- ručním vyplněním záznamu v Poštovním deníku a možnost založení Aktivita z této úlohy,
- zpracováním e-mailové schránky a potřebným roztříděním e-mailů,
- předáním e-mailu z poštovního klienta MS Outlook pomocí doplňku.



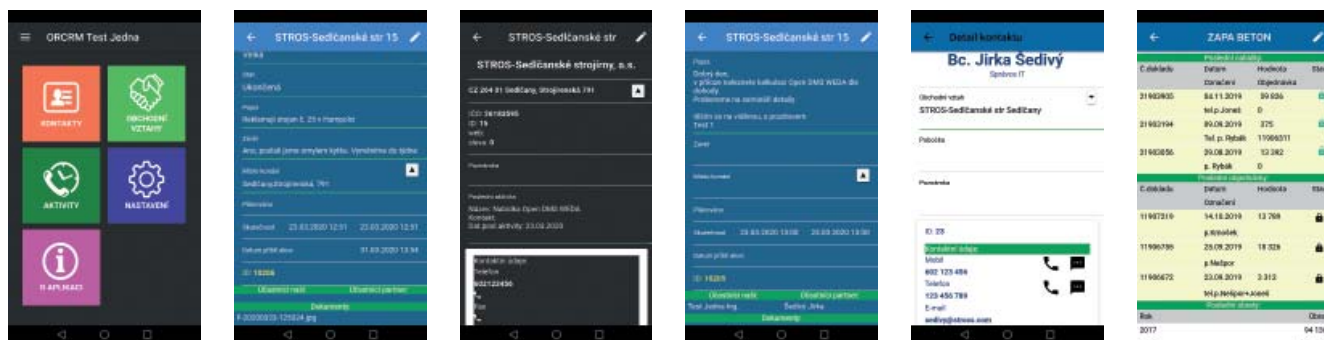
Obr. 4: Založení Aktivita z Poštovního deníku

Zpracování vybrané poštovní schránky probíhá prostřednictvím IMAP (protokol pro přístup k e-mailové schránce). Pro tento případ hromadného zpracování Doručené pošty je možné nastavit přístupové údaje pro výběr zvolené poštovní schránky. V pravidelných intervalech se pomocí IMAP synchronizuje obsah schránky a v úloze Přijaté e-maily je možnost tuto doručenou poštu finálně zpracovat – rozdělit na pracovní e-maily a „balast“, kterým se nebude IS zatěžovat. Vybrané pracovní e-maily si uživatel může přenést opět do Poštovního deníku a následně zařadit do Aktivit v Open CRM.

Open CRM je mobilní

Mobilní přístup k Open CRM je důležitou komponentou modulu. Umožňuje pracovníkům v terénu mít informace o svých zákaznících dostupné i v OFF-LINE režimu ve svém mobilním telefonu. Mají tedy všechny užitečné informace na jednom místě. V subjektech si vyfiltrují zákazníka a ihned mají k dispozici přehled o všech aktivitách, které s ním byly uskutečněny.

Dostupné jsou také připojené dokumenty a poslední prodejní objednávky, nabídky a obraty za poslední období. Samozřejmostí je integrace s dalšími aplikacemi mobilního zařízení, jako jsou e-mailový klient, SMS, telefonní hovory a v neposlední řadě navigace a zobrazení mapy. V rámci nově vytvořené aktivita lze taktéž jednoduše připojit dokument z mobilního úložiště či pořídit fotografii k aktivitě.



Obr. 5: ukázka několika variant zobrazení včetně detailu pro terénního uživatele Open CRM v kapse:

Aplikace je dostupná pro zařízení Android a iPhone. Předností aplikace je jednoduché ovládání s fulltextovým vyhledáváním. V plánu dalšího rozvoje je zpřístupnění firemního CRM kalendáře, kde budou vidět plánované aktivity, vlastní i svých kolegů, a synchronizace kontaktů Google.

Vladimír Koblovský
Tomáš Myslivec
Petr Motl

► EVIDENCE A ŘÍZENÍ PROJEKTŮ V OR-SYSTEM OPEN

Před rokem jsme psali, že chceme rozšířit ERP OR-SYSTEM Open o nový modul určený k řízení projektů našich zákazníků. Na Podzimním odborném semináři 2019 jsme prezentovali první část funkcí, které modul již obsahuje, a někteří ze zákazníků v pilotním módu je dokonce využívají. Je zřejmé, že za poměrně krátký čas byl na zelené louce vyvinut modul, který obsahuje nejdůležitější funkcionality a je v základní verzi použitelný v praxi. Můžete tak uskutečnit všechny fáze projektového řízení: ZAHÁJENÍ, PLÁNOVÁNÍ, REALIZACI A UKONČENÍ projektu.

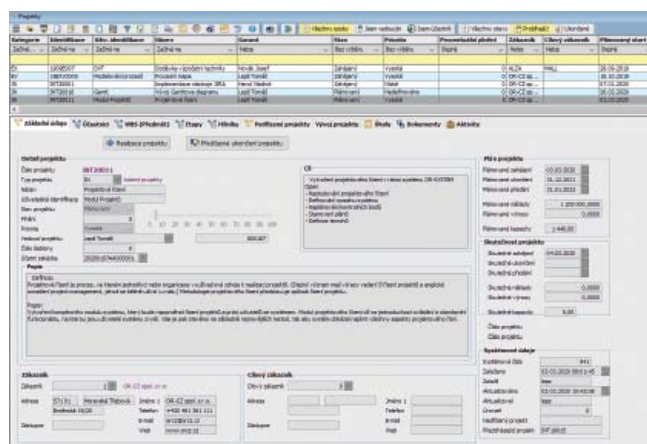
Každá z projektových fází má svůj význam.

V první je projekt vytvořen se základní funkcionalitou a rolemi, které jej budou vykonávat. Po rozhodnutí, že projekt bude realizován, provede uživatel „kick off“ a přejde se do fáze plánování projektu. V druhé fázi čeká pestrá funkcionalita ERP, která umožní naplánovat „předmět(y)“ alias WBS i s předpokládanými náklady, vytvořit si etapy, milníky nebo třeba komunikační plán projektu. Po důkladném naplánování se přechází do fáze realizace. Zde se plány už neupravují, ale zadávají reálné informace - skutečné datum zahájení nebo skutečné náklady připojené z účetní zakázky. Důležité je myslet i na náklady vynaložené při práci jednotlivých členů projektu. Díky dostupnosti aplikace Úkoly v ERP systému je možnost nad jednotlivými úkoly vytvářet výkazy činnosti, které se pak započítají do nákladů na projekt. Poslední fáze vede k ukončení projektu, kdy bude možné reportovat a zpětně hodnotit, zda byl splněn cíl projektu a co je nutné zlepšit v dalším projektu.

Hlavní výhodou nového modulu je datová provázanost a vše na jednom místě, není třeba se učit práci s několika SW

systémy, duplikovat data, kopírovat. Uvedená konzistence vděčí nové funkci v ERP zvané Napojené objekty, kdy je k projektům možné připojit libovolné množství relevantních objektů z datového modelu celého ERP, které mají k projektu vztah, nebo jsou projektem zastřešovány.

Pro ulehčení práce a také uživatelsky příjemné proškolení



Obr. 1: Přehled základního zobrazení projektů v OR-SYSTEM Open

je dobré využít nápovědy OR-SYSTEM Open, která u modulu Projekty obsahuje nejen popisy vysvětlující funkcionalitu systému, ale také krátké video tutoriály, které pomohou projít si průběhem projektového řízení.

Při tvorbě nového modulu jsme se inspirovali odbornou literaturou, různým SW pro projektové řízení na internetu

a také absolvováním školení projektového řízení IPMA. Díky tomu se náš ERP systém bude držet nejnovějších metodik a naši zaměstnanci budou schopni poradit nejen uživatelské dovednosti, ale principy jak nasadit a vést projekty u vás ve firmě.

Teorie projektového řízení je pouze jednou stranou mince, a proto je pro nás důležitá i vzájemná spolupráce. Náměty z ní pečlivě zvážíme a zpracujeme. Děkujeme všem firmám, které se dosud aktivně podílely na spolupráci při vývoji Projektového řízení a svými náměty pomáhají v naplnění společného cíle.

Co bude realizováno dále?

Každý projekt by měl obsahovat i grafickou část, která umožní lepší přehled a organizaci projektu. Proto zavedeme do modulu grafy, především Gantt umožňující vizualizaci návazností v činnostech projektu. Pomůže zviditelnit vytíženost pracovníků nebo kritickou cestu (CPI), kterou je nutné splnit, aby

projekt byl dokončen včas. S tím jsou spojeny různé výpočty jako kapacity, skutečnost projektu nebo návratnost investic. Na řadu přichází vytvoření kalendáře pro projekty, a s tím spojené „alert“ hlášení, které uživatelům připomínají rozvrh pracovních činností. Nedílnou součástí projektů je samozřejmě reporting plánů a skutečností a vyhodnocení, zda bylo dosaženo cíle projektu.

Nesmím zapomenout na intuitivní mobilní rozměr modulu Projekty. Chytrá zařízení jsou každodenní součástí našich životů a dokáží plnohodnotně nahradit počítač. Proto i my chceme, aby náš modul mobilitu podpořil - můžete se těšit na ucelený modul pro řízení projektů.

Ing. Tomáš Lepš

ORCORE ANEB STŘÍPKY Z JÁDRA ERP SYSTÉMU

Distribučovaná verze 20.1 představuje mnoho novinek v technologickém jádru ORCore a vybrané tipy představím v krátkém příspěvku.

V části grafického uživatelského rozhraní byla doplněna možnost zobrazení detailu záznamu pomocí klávesy F11, tak jak to znáte z předešlé generace ERP systému. Funkce je dostupná z formulářových i z tabulkových pohledů. Samozřejmostí je rovněž využitelnost v podřízených tabulkových přehledech.

Pole	Binding	Memo	Vytvořeno	Typ	Hodnota
1) karta	aka_ry	0011 Compustrom	Long(16)	000	
2) karta1	aka_ry_1	00011111111111111111	Long(16)	000	0000000000000000
3) karta2	aka_ry_2	00011111111111111111	Short(4)	0	
4) karta3	aka_ry_3	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
5) karta4	aka_ry_4	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
6) karta5	aka_ry_5	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
7) karta6	aka_ry_6	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
8) karta7	aka_ry_7	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
9) karta8	aka_ry_8	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
10) karta9	aka_ry_9	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
11) karta10	aka_ry_10	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
12) karta11	aka_ry_11	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
13) karta12	aka_ry_12	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
14) karta13	aka_ry_13	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
15) karta14	aka_ry_14	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
16) karta15	aka_ry_15	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
17) karta16	aka_ry_16	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
18) karta17	aka_ry_17	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
19) karta18	aka_ry_18	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
20) karta19	aka_ry_19	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
21) karta20	aka_ry_20	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	
22) karta21	aka_ry_21	00011111111111111111	String(20)	0000000000000000	

Obr. 1: Detail záznamu

Podobně je podporováno i zobrazení detailu atributu, a to včetně distribuční a uživatelské nápovědy, která je dostupná přes pravý klik.

V tabulkových přehledech je nově umožněno kopírování jedné buňky tabulky do schránky a záznamy vybrané pomocí checkboxů se mohou zpracovat a vytisknout s pomocí JasperReports®.

V detailových pohledech je k dispozici proklik, pokud je v políčku uvedena e-mailová nebo webová adresa. Vyřešili jsme zobrazování map bez limitu. Neplacená komponenta mapy Google API je totiž omezena počtem dotazů na adresní místo. Proto jsme umožnili zobrazení pomocí portálu mapy.cz nebo maps.google.cz, které jsou bez omezení.

V oblasti e-mailů generovaných systémem (například marketingové kampaně, apod.) byla doplněna podpora html formátovaných šablon. Zákazníkům a uživatelům tak budou

Obr. 2: html šablona

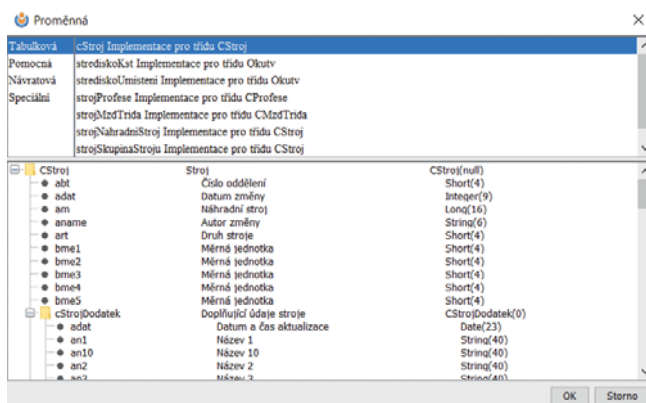
přicházet vizuálně zdařilé výstupy. Vlastní příprava šablony je v Designeru s využitím nové komponenty OHtmlField.

Designer také umí definovat tlačítka do tlačítkové lišty. Pomocí nich lze rychleji spustit funkci typu program, sestava, dokument či makro. Přístup k přepínačům jsme zjednodušili, z každého programu lze zobrazit jemu příslušné přepínače jedním kliknutím.

Základní vlastnosti		
Typ pracovního postupu	COCESTY IS	Číslo pracovního postupu 2018072009013289
Správce	131 Ješek Pavel	
Předmět	Schválení pracovní cesty P-V	
Podmínka	#grooCESTY IS && ((etapa = "P") (etapa = "N"))	
Akce po splnění každého kroku	Základní	

Pěkně vylepšení zaznamenal editor maker, kde je možné vkládat proměnné pomocí nového objektu, který nabízí možnost třídění dle názvu a popisu proměnných. K dispozici je i fulltextové vyhledávání.

KALENDÁŘ OPE



Technologický postup či Standardní kusovník. Funkce je dostupná pod známou ikonou filtru.

N CRM

V každém oboru podnikání jsou dobré vztahy se zákazníky velmi důležitou podmínkou. Bez dobrých vztahů s klienty nemůže firma očekávat, že bude prosperovat, posilovat postavení na trhu a udržovat konkurenční výhody. Usnadnit uvedené aktivity je prospěšné v ERP integrovaném modulu Open CRM, jehož součástí je i Kalendář.

Přehled funkcí Open CRM kalendáře:

- ### Typy prohlížení Kalendáře:

- **Měsíc** – zobrazí celý měsíc včetně víkendů. V buňce prvního dne v měsíci je vykresleno celé datum včetně roku. V ostatních buňkách je vykresleno jen datum dne. Pokud nový měsíc začíná/končí v průběhu týdne, zobrazí se i dny v týdnu z předchozího/následujícího měsíce.

-

tyden zobrazit se určí podle aktuálně vybraného dne. Aktuálně vybraný den je zvýrazněn červeným ohraničením.

- 17

- **Den** – zobrazí vybraný den. Den je členěn do dvaceti čtyř částí po jedné hodině.

U měsíčních zobrazení jsou dny zobrazované jako obdélníkové buňky. V jedné buňce, v závislosti na její velikosti, je možné zobrazit až osm událostí. Pokud je v jednom dni více než osm událostí, tak se místo osmé události zobrazí informace, kolik dalších událostí je v onom dni. Pro zobrazení dalších událostí v rámci jedné buňky slouží pravý boční panel, ve kterém jsou zobrazeny všechny události vybraného dne.

Při kliknutí myši na konkrétní událost se v dolním panelu zobrazí podrobný popis události.

Druhy událostí:

- **Denní** – událost plánovaná na část jednoho dne.
- **Celodenní** – událost plánovaná na celý den, bez přesahu do dalších dnů.
- **Vícedenní** – událost plánovaná na více dní.

Kategorie událostí:

- **Aktivita** – může být libovolného druhu (denní, ...)
- **Událost kalendáře** – může být libovolného druhu (denní, ...)
- **Úkol** – úkol na rozdíl od předchozích kategorií je vždy celodenní a v kalendáři se zobrazuje jen koncové datum úkolu.

Filtry:

Filtry v kalendáři CRM jsou odlišné od filtrů v ERP, filtrování je umožněno na základě kategorií. Filtr zobrazuje/skrývá vybranou kategorii. Při vyfiltrování kategorie se události ostatních kategorií přeskládají (platí pro měsíční zobrazení).

Vzhled kalendáře – vlastnosti zobrazení:

- V závislosti na kategorii a druhu se rozhoduje o vzhledu události kalendáře. Každá kategorie má přiřazenou barvu pozadí, kterou je možno libovolně měnit.
- V textovém popisu události je zobrazen název a v případě týmového zobrazení se zobrazuje také osoba, které je událost přiřazena. Písmo události je vždy kontrastní k barvě pozadí události.
- Celodenní události se zobrazují v pořadí, v jakém byly zadány. Události s konkrétním časem plnění se zobrazí seřazené podle času. Celodenní události mají přednost.
- Velikost panelů v kalendáři je možné libovolně měnit, pomocí šipek je možné panel skrýt. Odškrtnutím tzv. checkboxu „Zobraz boční okno“ se trvale skryje pravý boční panel.

Při uzavření kalendáře si systém zapamatuje stav v době uzavření a při dalším spuštění se kalendář otevře ve stejném stavu.

Výhody kalendáře Open CRM:

- Přehledné zobrazení událostí
- Integrace v OR SYSTEM Open
- Týmový kalendář

Do budoucna plánujeme rozvinout novou ERP komponentu Kalendář minimálně v následujících oblastech:

- Upozorňovat na blížící se termín dokončení událostí formou „alertů“.
- Zobecnit komponentu Kalendáře Open CRM i pro další moduly OR SYSTEM Open, například Personalistiku (dovolené) nebo pro Výrobu (plán výroby).

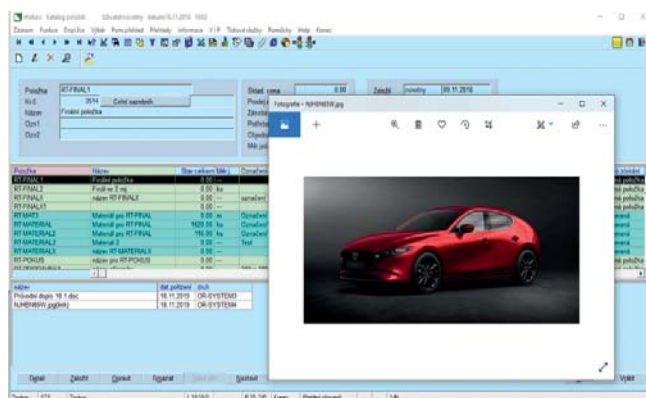
Tomáš Langer

▲ PŘIPOJENÉ DOKUMENTY

Možnost připojovat různé druhy dokumentů k většině entit je pro všechny uživatele našeho ERP systému samozřejmostí a je hojně využívána. Může se jednat o různá schémata, obrázky, dokumenty vygenerované systémem (faktury, objednávky), naskenované dokumenty apod. Uložení připojených dokumentů v nové generaci ERP OR-SYSTEM Open je jednoduché pro všechny moduly. Bylo však odlišné v postupně opouštěné generaci OR-SYSTEM, proto jsme přistoupili k restrukturalizaci uložení i zde.

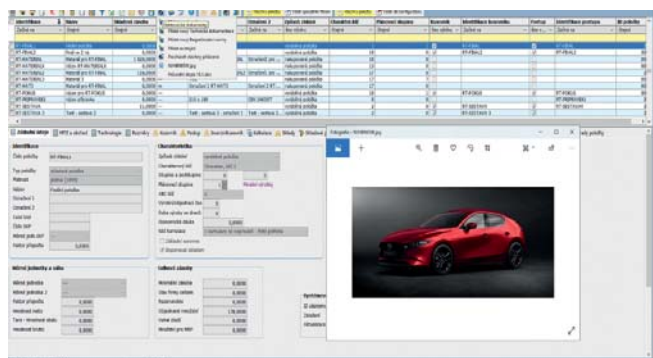
Cílem je zachování kontinuity práce s připojenými dokumenty, po přechodnou dobu umožnit souběžnou práci v obou generacích ERP systému. Pokud tedy uživatel připojí dokument např. k prodejní objednávce v OR-SYSTEM je ihned k dispozici i u prodejní objednávky v OR-SYSTEM Open. To platí samozřejmě i opačně.

Transformace ze stávajícího uložení připojených dokumentů do nových struktur je k dispozici v OR-SYSTEM Open. Transformaci je nutno provést nejpozději v okamžiku, kdy se



Obr. 1: Připojený dokument v OR-SYSTEM

začíná implementovat nová generace ERP systému (pro vlastní transformaci je nezbytná alespoň 1 licence nového jádra ORCore pro OR-SYSTEM Open).



Obr. 2: Připojený dokument v OR-SYSTEM Open

Pro nové uložení připojených dokumentů jsou určeny následující čtyři entity:

1. Druhy elektronických dokumentů

Slouží pro rozlišení jednotlivých druhů dokumentů, definici číslování dokumentů, způsob uložení dokumentu (souborový systém, Open DMS WEDA, jiný DMS, ...), výchozí uložení dokumentu a nadefinování řady dalších vlastností, které dokumenty charakterizují. Stávající dokumenty se transformují na definovaný druh OR-SYSTEM3 (dokumenty uložené na serveru) a OR-SYSTEM4 (dokumenty uložené na klientu).

2. Přiřazení druhu dokumentu k entitě

Slouží pro nadefinování druhů dokumentů pro jednotlivé entity, dle tohoto nadefinování se pak nabízí pro připojování nad konkrétními záznamy dané entity.

3. Uložení připojených dokumentů

Vlastní uložení dokumentu – obsahuje druh, číslo dokumentu, uložení apod.

4. Vazba mezi dokumentem a entitou

Definuje vazbu mezi konkrétním dokumentem a prvkem příslušné entity – zde se využívá standardní spojení přes definovaný atribut (atribut „iko“).

OR-SYSTEM Open podporuje standardně napojení na firemní řešení DMS (primárně a nejlépe na Open DMS WEDA). Benefitem sjednoceného uložení dokumentů je napojení Open DMS WEDA i pro práci s dokumenty v končící generaci ERP OR-SYSTEM. Vlastní práce s připojováním dokumentů není závislá na jejich fyzickém uložení. Zůstává beze změny: v OR-SYSTEM pomocí ikony „sponka“, v OR-SYSTEM Open pomocí nástroje pro připojování dokumentů.

Ing. Rostislav Novotný

OR-SYSTEM OPEN – MOŽNOSTI GRAFICKÉ PREZENTACE DAT

V ERP OR-SYSTEM Open existuje několik způsobů, jak přehledně, graficky a jednoduše prezentovat vybrané informace přímo z primárních dat informačního systému. Následující ukázky jsou rozděleny zhruba do tří bloků:

- Grafická prezentace dat na úrovni tiskových výstupů
- Grafická prezentace dat pro manažery - připravená v konkrétních výstupech
- Grafická prezentace dat přímo v editačních obrazovkách – nastavitelná uživatelem

Grafické prvky v tiskových výstupech

Příkladem grafického prvku v tiskových výstupech je například tisk QR kódu ve formuláři faktur. QR kód je použitelný např. pro platbu mobilem. Formulář je možné obohatit i o jednoduchý graf, který zákazníka upozorňuje na důležité informace.

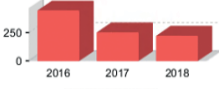
Tyto komponenty už nyní může po instalování příslušné verze a nastavení potřebných parametrů uživatel sám využívat v návrhář sestav.

Další možností, kterou podporujeme a stále více rozšiřujeme, je doplňování klasických tiskových výstupů o jednoduchý grafický pohled na zobrazená data.

Období od do	Číslo odběru Číslo vodoměru	Lokalita (obec) Adresa odběru	Stav od Stav do	Název zdanitelného plnění Spotřeba m3	%odečtu	Sazba	Základ daně	DPH Sektor
01.03.2019	101510030	TRUTNOV	113505	Vodné odedtem	15 %			
31.03.2019	70012104	Dolní Staré Město	114430	925	100,00	39,82	36833,50	2
01.03.2019	101510030	TRUTNOV	113505	Stočné odedtem	15 %			
31.03.2019	70012104	Dolní Staré Město	114430	740	80,00	29,53	21852,20	2
REKAPITULACE DPH								
Sazba%		Základ		DPH		Základ		58 685,70
Snižená sazba		15		58 685,70		DPH		8 802,86
						Zaokrouhlení		0,44
K úhradě								67 489,00

Vážení odběratelé, naše společnost nabízí možnost zaslání faktur, upomínek a veškeré další korespondence prostřednictvím e-mailu. Pokud máte o tuto službu zájem, sdělte nám laskavě vaši e-mailovou adresu na monik@vaktu.cz. Děkujeme





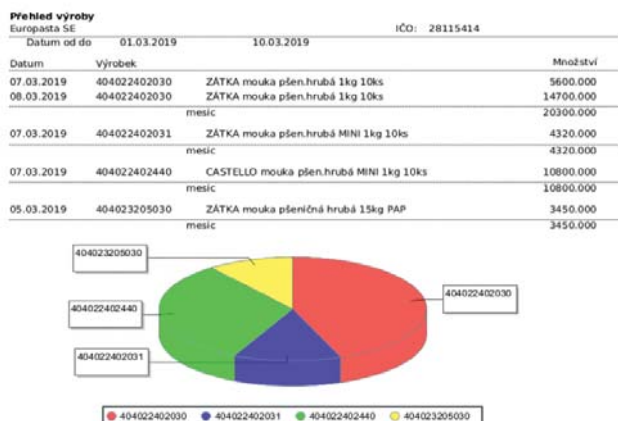
Year	Spotřeba vody
2016	220
2017	180
2018	160

Spotřeba vody

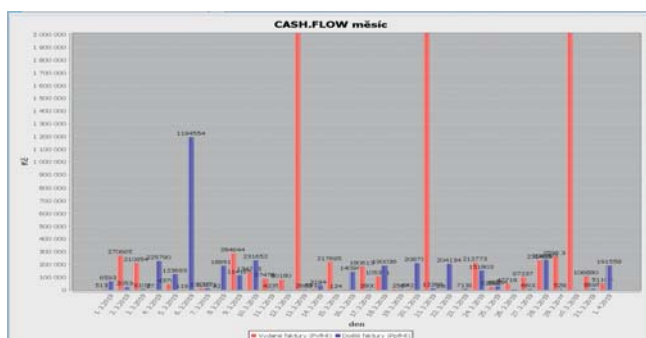
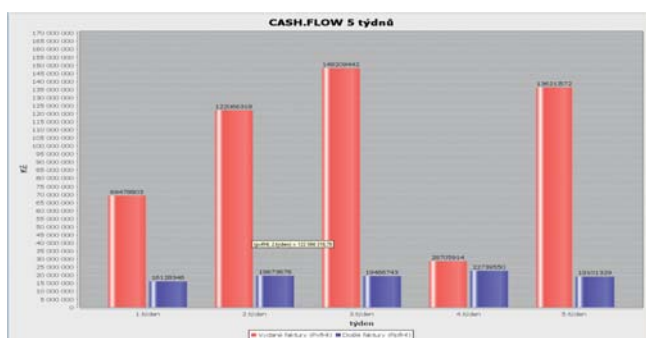
Obr. 1: QR kód ve formuláři faktur

Grafická prezentace dat pro manažery

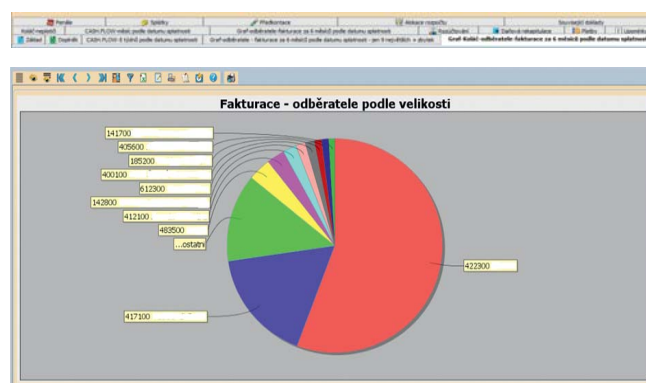
V jednotlivých modulech OR-SYSTEM Open jsou v rámci standardní nabídky připraveny jednoduché grafické výstupy, které nemají ambice nahradit výstupy z Open BI nebo jiných podobných produktů. Jde o grafické výstupy nevyžadující složitou a náročnou agregaci dat. Na přiložených obrázcích je ukázka agregovaných údajů z pohledávek a závazků podle



Obr. 2: Tiskový výstup s grafickým prvkem



Obr. 3 a 4: Agregace dat a graf v OR-SYSTEM Open



Obr. 5: Záložka v OR-SYSTEM Open s grafem nad libovolnou tabulkou

data splatnosti – očekávané příjmy versus očekávané výdaje po týdnech nebo po dnech. Je třeba zdůraznit, že data pro prezentaci jsou připravena programem.

Grafická prezentace nastavitelná uživatelem

Připravujeme alternativní možnost uživatelsky definovat jednoduché grafické výstupy nad libovolnou tabulkou. K tabulce bude možné přidat záložku graf, na základě které se z dané tabulky vyberou a nasčítají příslušné hodnoty a zobrazí se ve formě grafu. Příklad z výběru 10 největších odběratelů za 6 měsíců.

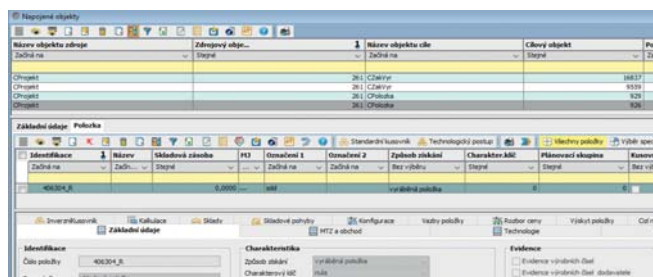
Ing. Richard Bejr,
ORTEX spol. s r.o. Hradec Králové

► OBECNÝ NÁHLED NA PROPOJENÍ OBJEKTŮ

V loňském roce jsme avizovali naši práci na vývoji „obecného vztahu“, v rámci kterého je možnost napojit jakýkoliv objekt na jiný objekt v ERP OR-SYSTEM Open. V současné době „obecný vztah“ je funkční a je možné jej využít například v modulu Projekty pro evidenci a řízení projektů. Na uvedeném modulu ilustruji následující příklad a vysvětlení možného využití „obecných vztahů“.

Co vlastně ve skutečnosti jsou - obecné vztahy (nebo také vazby)?

Podobné otázky nás provázely při vývoji řešení a ještě dnes je možné podobné zaslechnout. Odpověď přitom není složitá. Jedná se o vztah mezi dvěma objekty, v rámci kterého chci říci, že jeden objekt má vztah k druhému. Vzniká tedy záznam, ve kterém jsou dané objekty propojeny.



Obr. 1: Napojené objekty v OR-SYSTEM Open

A k čemu můžou sloužit?

Pokusím se vysvětlit na příkladu projektu a katalogové položky. V rámci projektu (jsem v roli konstruktéra) vyvíjím speciální výrobek, který chci s daným projektem spojit. A to právě mohu realizovat pomocí „obecného vztahu/vazby“. Jednoduše spojím dva objekty. Skrze jejich vazbu se mohu přímo podívat na všechny objekty, se kterými je objekt svázán. Vztahů může být celá řada, mám-li řádně a správně propojeny objekty, tak pro řízení a vyhodnocení mých svěřených projektů, je to dobrý přínos.

Jak uvidím, se kterými objekty je daný objekt spojen?

Existují 2 způsoby, jak se podívat na napojené objekty.

- První možností je zobrazení pomocí ikony „napojené



objekty“. S její pomocí současně můžu dané vztahy vytvářet. V takové úloze se při vytvoření vztahu ukáže nová záložka s typem objektu a úlohou objektu. Máme tak zachovány všechny funkce a lze daný objekt upravovat i přímo zde. Nemusíme proto složitě hledat daný záznam skrze identifikační číslo, ale máme vše na jednom místě.

- Druhá varianta je určena pro náročnější uživatele, kteří chtějí vidět napojené objekty přímo v úloze daného objektu. Proto je možnost napojit úlohu napojeného objektu přímo do pří-

slušné úlohy a tím také sledovat všechny připojené objekty. Rovněž v této variantě napojení je možnost okamžité aktualizace dané úlohy, a proto je uživatel osvobozen od zbytečně dlouhého hledání propojených objektů.



Ikona je k dispozici v každé úloze ERP?

Ikona, přes kterou se vztahy mezi objekty vytváří, není všude, ale pouze tam, kde si ji definujeme. Definice má hlubší souvislosti. Například si řeknu, že k projektům si mohu vztahovat katalogové položky nebo výrobní příkazy. Abych však mohl konkrétně spojovat projekt a výrobní zakázku, musím definovat, že se tyto dva typy objektů mohou spojit. Pro uvedený princip slouží tzv. „Povolené vztahy“, ve kterých si definuji příslušné typy vztahů. Dobrá zpráva - typy vztahů si definuji jednou a pak už jen doplňuji, nemusím je pokaždé definovat.

Zdá se to moc složité, nelze to zautomatizovat?

Sám uživatel si musí říci, jak má automatizace vypadat. Vždyť variant na taková spojení objektů je nekonečně mnoho a vývojář ASW nemůže znát, kterou přesně bude uživatel potřebovat. Proto byl vytvořen princip dvoustupňového vztahu. Aby si uživatelé mohli oddychnout, míra automatizace je rovněž v plánu. Například, když budeme chtít vytvářet výrobní zakázku, nebo jiný doklad z projektů, automaticky se vytvoří vztah mezi těmito objekty a uživatel tak bude mít možnost sledovat celý vývoj projektu.

Jak plánujeme funkcionalitu napojených objektů a vztahů rozšířit?

Odpovědi jsou ještě daleko za horizontem. Na popsaném řešení intenzivně pracujeme, řada drobností a zkušenosti našich uživatelů dodají tomuto řešení další podněty pro rozvoj. Základní řešení je k dispozici a nyní vylepšujeme především funkce, které ulehčí obsluhu práci.

Ing. Jan Nisler

MR.SEJF: JEDNODUCHÉ A BEZPEČNÉ SDÍLENÍ DŮVĚRNÝCH DOKUMENTŮ

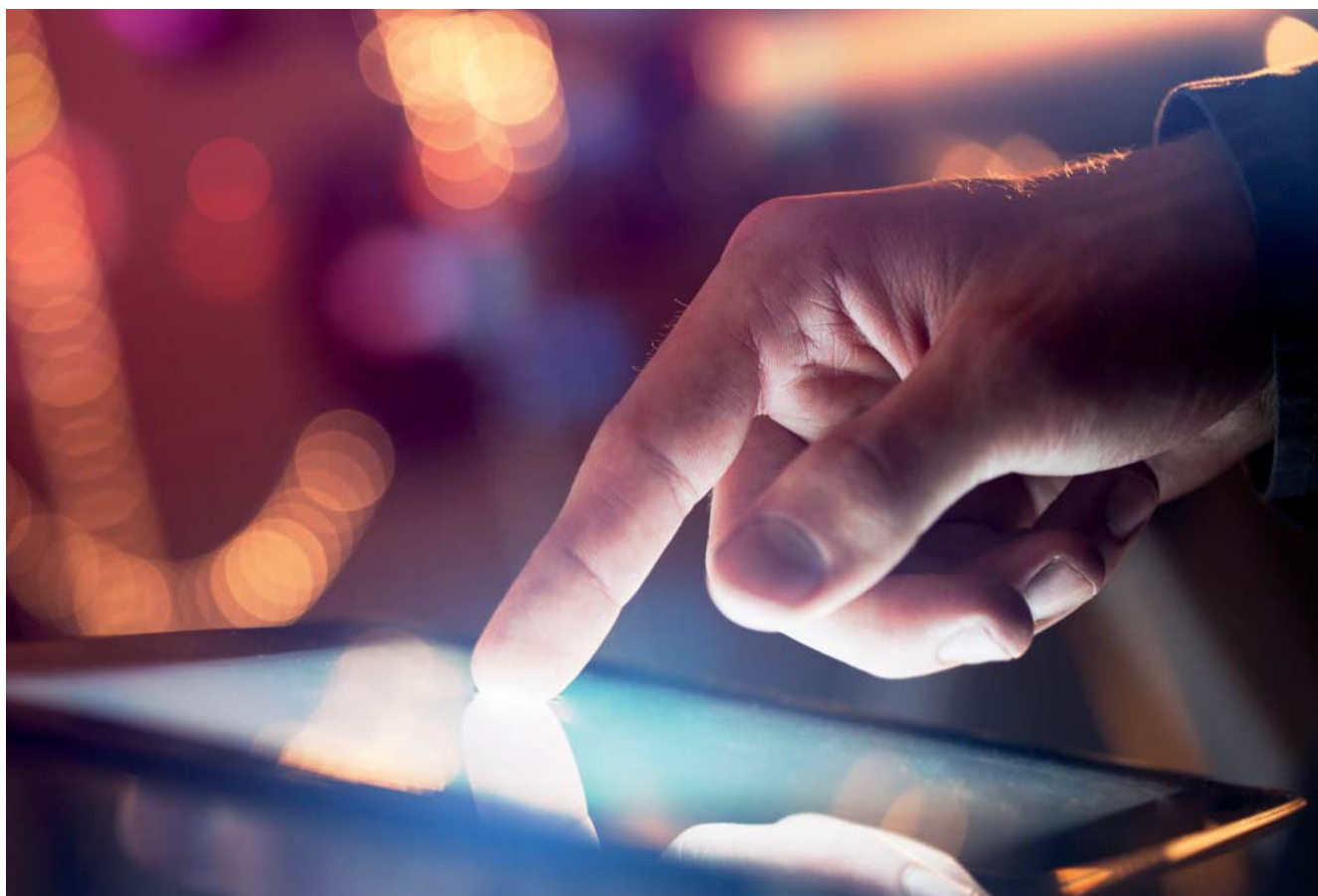
Potřebujete sdílet citlivé elektronické dokumenty s kolegy, dodavateli či zákazníky a zároveň si chcete být jisti, že bezpečně doputují pouze do rukou určeného příjemce?

Řešením je webová služba Mr.Sejf, která svěřený dokument přijme, zašifruje a předá ke stažení příjemci. Vysoká bezpečnost přenášených dat je zajištěna díky dvou-faktorovému ověření (e-mail, mobilní číslo), omezené životnosti posílaných

dat (dny) a jejich šifrování po celou dobu přenosu. Tedy od počáteční komunikace mezi odesílatelem a serverem až po rozšifrování zásilky příjemcem.

Jaké dokumenty je možno posílat?

Mr.Sejf není omezen formátem odesílaných souborů a je využíván širokou paletou potřeb: zasílání projektových dokumentací, prototypů, nabídek, manažerských přehledů, smluv, interních norem, personálních dokumentů, výplatních pásek



a dalších. Pomocnou ruku služba nabídne také v komunikaci s právníky, auditory, personálními agenturami, apod.

Příjem souborů v praxi

Po nahrání souborů prostřednictvím jednoduchého formuláře je příjemci odeslán e-mail s šifrovaným odkazem. Kliknutím na tento odkaz se příjemci otevře web www.mrsejf.cz a na mobilní telefon mu dorazí SMS zpráva s šestimístním bezpečnostním kódem. Teprve po jeho vložení jsou příjemci zpřístupněna data, která si může stáhnout. V případě ztráty SMS kódu jsou uživateli k dispozici další dvě nové SMS. Při špatném zadání kódu i na třetí pokus se zásilka zablokuje a nevratně smaže ze serveru.

Vysoká kybernetická bezpečnost

Mr.Sejf byl vyvinut s plněním požadavků platné legislativy, včetně nařízení GDPR a má certifikát o úspěšném absolvování penetračního testu. Služba se řídí požadavky Vyhlášky č. 316/2014 Sb. o kybernetické bezpečnosti, § 25 Kryptografické prostředky s implementací požadovaných kryptografických algoritmů. Komunikace mezi serverem a uživatelem je zabezpečena pomocí HTTPS protokolu a soubory jsou šifrovány algoritmem AES v režimu GCM s délkou šifrovacího klíče 256bit. Integrita dat je následně kontrolována pomocí hashovací funkce SHA3-512.

Základní úroveň zdarma

Mr.Sejf je rozdělen do tří kategorií užití s různými oprávněními. Základní úroveň je poskytována bezplatně a po

registraci má uživatel také svůj adresář s kontakty a nástroje pro správu odeslaných a přijatých dokumentů. V placených kategoriích je k dispozici odesílání souborů více příjemcům současně, vyšší limity posílaných souborů, statistiky přenosů a samozřejmě je také zpracovatelská smlouva. Mr.Sejf může být v provozu jako privátně instalovaná aplikace běžící na Vaší infrastruktuře s napojením na informační systémy (API rozhraní).

Mr.Sejf Vám pomůže vybudovat bezpečný komunikační portál pro odesílání a příjem citlivých dat. Také pracovníci OR-CZ používají Mr.Sejf k zaslání citlivých dat Vám, zákazníkům.

Pro vyzkoušení služby přejděte na www.mrsejf.cz.

mrsejf.cz

Mgr. Pavel Horáček

SPORTOVNÍ AKTIVITY PRO KAŽDÉHO – TIP ZE ŽIVOTA OR



V posledních letech si stále více uvědomujeme neudržitelnost životního stylu “vyspělé civilizace”. Stylu, který je spojen s obezitou, kardiovaskulárními chorobami, atd. Například cévní mozkové příhody, stále častěji postihují mladé lidi – výsledek stresů, sedavého zaměstnání, nesprávné životosprávy.

Objevuje se však pozitivní trend, kdy se lidé snaží vrátit k pohybu, aktivnímu přístupu ke svému zdraví. Tradičními formami jsou: běh, fitness, cyklistika nebo k pěší výlety do přírody. Nebo nové sportovní disciplíny: HIIT, WORKOUT, TRX.

Mě osobně zaujaly běžecké a silové závody v přírodě, tzv. Gladiator Race - extrémní běžecký překážkový závod, který se poprvé představil v roce 2014. Na závod gladiátorů jsou závodníci pouštěni na trať v přesně určených časových intervalech. Překážky jsou zaměřeny na sílu, obratnost, rovnováhu a u některých je potřeba potrénovat také mozkové závity.

Stanoviště se „snadnou“ variantou: formou přelezu – přeskoč – podlezu. Těžší „silové“: vyšplhej – přenes - přeručkuj nebo „zábavné“: hod koulí – střelba – rovnováha. Většina stanovišť je povinných, u těch technicky i silově náročnějších je připravena varianta „handicapu“ místo překážky - například běh na víc, chůze „alá rak“, přeskoky přes švihadlo, atd., které organizátor vymyslí.

V průběhu roku 2019 jsem se zúčastnil šesti závodů. Zpočátku panuje zdravá nervozita, říkáte si: „Co mě čeká? Zvládnu to? Doběhnu do cíle, nebo se alespoň doplazím? A stojí mi to za to?“. Hned první závod mě zbavil všech pochybností. Protože se jedná o sportovní klání, u kterého není důležité zvítězit, ale především se pobavit, kde si mohou závodníci vzájemně pomoci, vyhecovat k překonání sebe sama a být „na stejné vlně“. U Gladiator Race si odpočinete od běžných starostí a třeba naleznete své fyzické dno. Přestože



Gladiator Race poněkud ušpiní vaše tělo, v cíli budete mít úsměv na tváři a chuť si vyzkoušet další.

Proč znovu a znovu? Zažít opakovaně stejné pocity nadšení, strachu z neznámého, nervozity při čekání na startu, shledání se známými tvářemi (přáteli) a postupné zdolávání každé výzvy. Jde o nezapomenutelné chvíle s rodinou a také ověření: "mám na to i v mém věku". V roli dobrovolníka (organizátora, stavitele tratě, rozhodčího) poznávám i záku-
lisí a všechna nelehká řešení, která stojí za výslednou euforií účastníků.

Jaké jsou kategorie závodu?

- **RACE** je určena pro výkonnostní a vrcholové sportovce. V této kategorii není závodníkům umožněna pomoc od ostatních a musí zvládnout všechny překážky závodu sami.
- **OPEN** na rozdíl umožňuje závodníkům si navzájem

pomoci, dle pravidel jednotlivých překážek.

- **FUN** je pro začínající závodníky, kdy čas není měřen, není nutné splnit všechny překážky a handicapy. Gladiátoři si rovněž mohou při plnění překážek pomáhat.

V sezoně 2020 je v kalendáři Gladiator Race zahrnuto 12 lokalit, tucet skvělých zážitkových a sportovních výzev. Chceš poznat své hranice a pravidelně si zlepšovat kondici? Tak se přidej a vyzkoušej některý ze závodů, staň se gladiátorem! Nejsem ze společenství lidí kolem OR sám, závodí se mnou např. z firmy Arako (viz obrázek závodníka s pneumatikami). Bude nás víc?

Aktuální informace: www.gladiatorrace.cz

Lubomír Dostál

EXPEDICE LADAKH

Indické království Ladakh, též zvané Malý Tibet, je součástí svazového státu Džammú a Kašmír na hranicích s Pákistánem a Čínou. Leží ve vysoké nadmořské výšce 3 000 – 6 000 metrů, teploty se pohybují od - 30 v zimě po + 40 v létě, průměr srážek je pouze 50 mm/rok. Vlivem těchto faktorů je královské území řídce obydleno a krajina má charakter vysokohorské pouště.

Expedice do Ladakhu, kraje zaslíbeného všem trekařům s láskou k horám bez davů turistů, byla vedena tzv. „na těžko“.

Odměnou nám byla krásná a nezaměnitelná panoramata, pro která jsou charakteristická dlouhá údolí, sevřená vysokou hradbou hřebenů hor. Vynaložená námaha bohatě servírovala dechberoucí výhledy ze zdolaných sedel. Denně jsme urazili 10–20 km, pro představu 4–8 hodin namáhavé chůze. Přes den bylo krásných 20–25 stupňů a ani v noci neklesla teplota pod nulu.

Volný den jsme věnovali návštěvě buddhistických chrámů Spitok (stali jsme se svědky skutečného zpěvu posvátných



Obr. 1: krásy Ladakhu

Celý můj „svět“ na 14 dní (stan, spacák, oblečení, jídlo...) se musel vejít do batohu tak, abych ho zvládl nést (20 kg) a zároveň si vychutnávat krásy himalájských velehor. Svoji účastí na expedici jsem chtěl také podpořit všechny lidi s kardiostimulátorem (jsem jeho uživatelem), že i po jeho implantaci život nekončí, když člověk chce a může, tak prostě musí.

První devítidenní trek nás zavedl do údolí řeky Markha. Zdolali jsme tři pětitisícová sedla a prošli několik tradičních himalájských vesnic s milými a dobrosrdečnými obyvateli.

manter), Thikse (dalajlámou posvěcený klášter školy Gelugpa, známý svojí podobou s palácem Potála v tibetské Lhase, s 15 m vysokou Maitréjovou sochou) a kláštera Hemis (největší a jeden z nejbohatších v Ladakhu).

Během druhého týdenního treku jsme prošli údolím říčky Stok, jehož vyvrcholením byl výstup na Stok Kangri (6 153 m.). Ten sice nebyl těžký po stránce horolezecké, ale byl náročný díky vysoké nadmořské výšce, nízké teplotě (-10), silnému větru a hlavně značnému převýšení v závěrečné



Obr. 2: Stok Kangri – basecamp a vrchol (vpravo)

fázi (800 metrů výškových na dvou kilometrech). Nádherné výhledy nejen po okolních horách, ale i na vzdálený hřeben Karakoram se svými osmitisídkami vysoce předčily náma- hu a očekávání.

Během expedice jsem poznal nejen krásný kout světa, ale také sám sebe. Že ztráta všech vymožeností civilizace (TV, rozhlas, WI-FI, noviny, mobil) a trocha nepohodlí při spaní ve

stanu, ne vždy chutná a vydatná strava, fyzické vypětí – nejen- že mi vůbec nevadí, ale naopak, takové putování se mi moc líbí. Věřím, že budu mít další příležitost vám zprostředkovat zážitky z nových zajímavých expedic.

Ing. Vladimír Dokoupil



OR-CZ spol. s r. o.

Brněnská 19
571 01 Moravská Třebová
tel.: +420 461 361 111
fax: +420 461 319 030
e-mail: info@orcz.cz
GPS: LAT 49°45'21"N
LONG 16°39'39"E
www.orcz.cz

OR-CZ spol. s r. o.

pobočka Praha

Pod Višňovkou 21
140 00 Praha 4
e-mail: info@orcz.cz
www.orcz.cz

OR-CZ spol. s r. o.

pobočka Brno

Hlinky 102
603 00 Brno
e-mail: info@orcz.cz
www.orcz.cz

OR-CZ spol. s r. o.

pobočka Hradec Králové

Resslova 935/3
500 02 Hradec Králové
e-mail: info@orcz.cz
www.orcz.cz

OR-CZ spol. s r. o. SLOVAKIA

Gogolova 18
851 01 Bratislava
tel.: +421 263 814 371
fax: +421 263 814 373
e-mail: p.svetlosak@orcz.cz
www.orcz.cz

OR-NEXT spol. s r. o.

Hlinky 102
603 00 Brno
tel.: +420 734 860 994
e-mail: info@ornext.cz
www.ornext.cz

OR-NEXT spol. s r. o.

pobočka Praha

Pod Višňovkou 21
140 00 Praha 4
tel.: +420 734 860 994
e-mail: info@ornext.cz
www.ornext.cz